МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ

**Федеральное государственное автономное**

**образовательное учреждение высшего образования**

**«Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»**

 ***Будцын И.В.***

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ

 ПО ИЗУЧЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

**«ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ».**

 **ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА**

#### **Учебно-методическое пособие**

Рекомендовано методической комиссией института экономики и предпринимательства для студентов ННГУ, обучающихся

по направлению подготовки

38.03.01. «Экономика»

Нижний Новгород

2017

УДК: 330.8(075)

ББК: 65г

 Б90

**Будцын И.В.** Методические рекомендации по изучению дисциплины «История экономики». Индустриальный способ производства. Учебно-методическое пособие. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2017. – 67 с.

Рецензент: к.и.н., доцент **Рязанов П.А.**

Учебно-методическое пособие составлено с учетом требований Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика», предназначено для изучения одного из наиболее сложных разделов курса «История экономики» - Индустриального способа производства.

Пособие включает содержание раздела «Индустриальный способ производства» в рамках дисциплины «История экономики»; лекционный материал, изложенный в форме методических рекомендаций по изучению конкретных тем по разделу «Индустриальный способ производства»; тесты по разделу «Индустриальный способ производства»; вопросы для подготовки к промежуточной аттестации по дисциплине «История экономики»; список рекомендованной литературы.

 Пособие предназначено для студентов ННГУ, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика».

Ответственный за выпуск:

председатель методической комиссии ИЭП ННГУ,

к.э.н., доцент **Летягина Е.Н.**

 УДК: 330.8(075)

 ББК: 65г

##### СОДЕРЖАНИЕ

##### Стр.

Введение…………………………………………………………………………...4

### Содержание раздела «Индустриальный способ производства

### дисциплины «История экономики»…………..………………………………….6

### Лекция 1. Эпоха первоначального накопления капитала.…...….…….……..13

Лекция 2. Раннекапиталистическая мануфактура………………………….….15

Лекция 3. Экономические причины и последствия раннебуржуазных революций……………………………………………………………………….………..16

Лекция 4. Завершение промышленного переворота в ведущих индустриальных странах и его последствия. Вопросы теории.……………………………..18

Лекция 5. Основные черты экономического развития индустриальных стран в конце XIX – начале ХХ вв. ...……………………..………………………….….21

Лекция 6. Замедление темпов экономического развития ведущих индустриальных стран (англо-французская модель)………………..……….....…..…....30

Лекция 7. Ускорение темпов экономического развития США и Германии в конце XIX – начале ХХ вв ………………….…………..……………………….32

Лекция 8. Зарождение борьбы за экономический передел мира. Экономические причины первой мировой войны.....…..…………………………………..35

Лекция 9. Экономические итоги первой мировой войны……………………..38

Лекция 10. Характер и темпы экономического развития ведущих индустриальных стран в 1920-е – 1930-е гг……………………………………………….39

Лекция 11. Становление и основные этапы развития государственного регулирования экономики в ХХ в……………………………………………………43

### Лекция 12. Развитие социального реформаторства в ХХ в…………………48

### Лекция 13. Переход к «новому обществу» и его влияние на развитие экономики индустриальных стран……………………………………………………52

### Лекция 14. Процесс транснационализации экономики в конце ХХ –

### начале ХХI вв.…………………………………………………………………....53

### Вопросы для промежуточной аттестации……………………………………...56

Тесты по разделу «Индустриальный способ производства»………………….58

### Список рекомендованной литературы……………………………….…………64

**ВВЕДЕНИЕ**

Дисциплина «История экономики» относится к дисциплинам по выбору вариативной части (Б1.В.ДВ.8.1) и изучается на третьем курсе в 5 семестре (дневное отделение).

**Целями освоения дисциплины** «История экономики» являются формирование у студентов системы знаний о развитии экономических явлений и процессов в исторической ретроспективе, представления об основных закономерностях развития хозяйственных систем на различных исторических этапах.

**Основными задачами являются:**

- приобретение студентами теоретических знаний экономической истории человеческого общества;

- представлений о механизмах развития основных способов производства материальных благ;

- формирование умений и привитие навыков по использованию полученных знаний для анализа современного состояния и перспектив развития экономики;

- воспитание у студентов культуры экономического мышления.

**В результате изучения** истории экономики сту­дент должен:

***Знать:***

закономерности, исторические этапы и типы экономического развития общества;

основные источники и методы изучения истории экономики;

основные факты экономической истории человечества и модели экономической политики различных государств;

 сущность экономических реформ западноевропейских стран, значительно повлиявших на социально-экономическое развитие национальных экономик;

содержание основных понятий, категорий, институтов экономической истории;

***Уметь:***

различать основные способы производства материальных благ и условий жизни; Выделять основные модели экономического развития в разных способах производства;

 проводить сравнительно-исторический анализ развития различных национальных экономик с использованием количественных показателей

анализировать экономические процессы, выявлять закономерности хозяйственной деятельности, механизм их функционирования, взаимодействия и взаимовлияния;

отличать объективный анализ от политически ангажированных точек зрения; отстаивать свою позицию по отношению к экономической истории.

***Владеть навыками:***

 использования категориального аппарата истории экономики, базовым уровнем понимания и свободного воспроизведения;

 сравнительного историко-экономического анализа развития различных государств на разных исторических этапах;

оценки эффективности экономической политики в различных социально-экономических условиях;

Дисциплина «История экономики» опирается на знания и умения, приобретенные студентами в рамках изучения таких дисциплин, как история, микроэкономика, макроэкономика, мировая экономика и международные экономические отношения, история экономических учений. Знания, приобретаемые в результате изучения истории экономики, необходимы при освоении таких экономических дисциплин, как история предпринимательства, государственное регулирование экономики, современные международные экономические отношения и т.д.

Одним из наиболее сложных для понимания периодов экономический истории является индустриальный способ производства. Его значимость связана и с тем, что многие закономерности и характерные черты, зародившиеся в эпоху первоначального накопления капитала, продолжают активно влиять, а во многом и определять жизнь общества до наших дней.

# Содержание раздела «Индустриальный способ производства»

# дисциплины «История экономики»

**ТЕМА 1. Генезис капиталистического способа производства в Западной Европе.**

Рост народонаселения в Европе в XV - XVII вв. Хозяйственные миграции. Научная революция XVI - XVII вв., создание новой научной картины мира. Основные технические изобретения. Совершенствование обработки металлов, развитие агрикультуры. Становление мануфактурного капитализма. Первоначальное накопление капитала, его характер и основные формы. Огораживания в Англии - классическая форма первоначального накопления. Основные теории возникновения капитализма.

Экономические причины и последствия Великих географических открытий. Османские завоевания в восточном Средиземноморье и" нарушение традиционных торговых связей между Европой и Азией. Поиск новых путей в Индию. Каравелла. Открытие Америки. Изменение торговых путей в Европе. Закат Средиземноморской торговли и возвышение новых морских держав: Испании, Португалии. Голландии. Зарождение колониальной системы. Колониальная экономика. Приток новых товаров и драгоценных металлов в Европу. Революция цен, ее характер и значение. Влияние Великих географических открытий на окончательное разложение феодализма в Западной Европе. Экономическое возвышение Голландии. Торговая гегемония. Голландия - мировой перевозчик товаров.

Экономические причины и последствия раннебуржуазных революций. Феодальная система - тормоз для развития рыночных отношений. Решение аграрного вопроса в революциях XVI - XVIII вв. Ликвидация "рыцарского держания" и ее последствия. Складывание национальных рынков.

**ТЕМА 2. Промышленная революция в Англии в 1760-е - 1830-е гг.**

Общие итоги английской революции XVII в. Изменение темпов и характера экономического развития. Ускоренное развитие мануфактурного капитализма. Борьба с Голландией за морское могущество. Англо-французские противоречия в колониях. Завершение процесса огораживании. Технические изобретения XVIII в. Социальная и техническая стороны промышленного переворота. Возникновение фабрично-заводской системы. Изменение социальной структуры английского общества. Английская экономическая экспансия во второй трети XIX в. Промышленная гегемония Англии. Превращение Англии в "мастерскую мира". Складывание английской колониальной империи.

ТЕМА 3. Завершение промышленного переворота в ведущих странах мира и ее последствия.

Предпосылки промышленной революции в континентальной Европе и Северной Америке. Общие черты и особенности экономического развития Франции, Германии, США и России в период завершения промышленного переворота. Складывание новых тенденций мирового экономического развития. Социально-классовая структура индустриального общества. Экономические причины и характер взаимоотношений "пролетариата" и "буржуазии". Что такое "средний класс"? Экономические и организационные тенденции развития фабрично-заводской системы. Свободная конкуренция и монополия. Экономическая экспансия монополий. Складывание колониальных империи. Борьба за экономический раздел и передел мира. Неизбежны ли мировые войны? Понятие "индустриального общества". Периодизация и общая характеристика индустриального общества XIX-XX вв. Формирование мирового рынка в индустриальную эпоху.

**ТЕМА 4. Историческое место государственно-монополистического капитализма.**

Понятие «общего кризиса капитализма»: мифы и реальность. Ликвидирует ли монополия свободную конкуренцию? Монополия и государство. Основные формы проникновения государства в процесс производства. «Государственно-монополистический капитализм»(ГМК). Этапы развития государственного регулирования экономики в XIX-XX вв. «ГМК – тенденция» и «ГМК – стадия». Что такое «новое общество»? Основные теории «трансформации капитализма"» от Ф.Энгельса до Дж.К.Гелбрэйта. Возможен ли «ультраимпериализм» К.Каутского? Что же делает государство с капиталистической экономикой?

**ТЕМА 5. Основные тенденции экономического развития великих держав в конце XIX - начале XX века.**

Изменение темпов экономического развития ведущих стран мира после завершения промышленного переворота. Промышленный рывок США и Германии. Причины и особенности их ускоренного развития. Железнодорожное строительство. Специфика складывания государственно-монополистических структур. "Трестификация" в США и "милитаризация" в Германии. Роль германского государства в экономике : политика "грюндерства" и "государственный социализм" Бисмарка. Борьба вокруг протекционистских тарифов в США, антитрестовское законодательство Т.Рузвельта.

Утрата Англией промышленной гегемонии в конце XIX в. Отставание в обновлении основных производственных фондов. Дилемма "фритрейд - протекционизм". Структура вывоза английского капитала. "Колониальный империализм". Социальное реформаторство начала XX в., "ллойд-джорджизм". Причины экономического отставания Франции. Структура французской экономики. Преобладание мелкого производства. Место Франции в международном разделении труда. Особенности вывоза капитала. Франция - государство - рантье. Социально-экономическая политика республиканских правительств в конце XIX - начале XX вв.

Ускорение экономического развития Японии после Мэйдзи-исин (1867-68 гг). Становление японского капитализма. Роль государства в перераспределении собственности и создании новой административно-хозяйственной системы. Милитаризация японской экономики. Завершение промышленного переворота. Российская экономика после отмены крепостного права (1861 г.). Буржуазные реформы 1860-х - 1870-х гг. и их роль в развитии капитализма. Железнодорожное строительство. Возникновение монополий. Рост зависимости от иностранного капитала. Столыпинская аграрная реформа. Развитие государственного регулирования в российской экономике в начале XX в.

ТЕМА 6. Основные тенденции экономического развития ведущих стран Запада между двумя мировыми войнами.

Послевоенный экономический бум в странах Запада. Его спекулятивный характер. Экономический кризис 1920-1921 гг. Попытки преодоления кризиса. Налаживание международной торговли Экономическая конференция в Генуе в 1922 г. Проблема германских репараций после первой мировой войны. План Дауэса. Полоса стабилизации. Рационализация производства. Распространение конвейера. Ускорение темпов экономического развития. Старые и новые отрасли экономики. Частичный характер стабилизации. Социальные изменения. Урбанизация. Усиление неравномерности. Экономическая политика ведущих западных стран. Борьба между государственным регулированием и политикой *"твердого индивидуализма"*. Конец *"просперити"*.

Экономические причины "Великой депрессии" 1929-33 гг. Глубокий спад производства. Рост безработицы. Размывание "среднего класса", нарастание социальной нестабильности. Попытки правительств выйти из кризиса. Возвращение к государственному регулированию. Основные модели ГМК 30-х гг.: "новый курс" Ф.Рузвельта в США, "народный фронт" во Франции, фашизм в Германии. Общие итоги и значение политики государственного регулирования в 30-е гг.

ТЕМА 7. Основные тенденции и особенности экономического развития ведущих зарубежных стран после второй мировой войны.

Экономические последствия войны для ведущих мировых держав. Технологическое, промышленное и финансовое лидерство США в мире. Товарная экспансия США. США - мировой кредитор. Бреттон - Вудская система, *"Доктрина Трумэна"* и *"план Маршалла"*. Послевоенное восстановление хозяйства.

Проблемы реконверсии в США. Увеличение роли государства. "Справедливый курс" Трумэна. Экономическая стабилизация 50-х гг. Кризис 1958-1961 гг. и *"новые рубежи"* Дж. Кеннеди.

Английская экономика после войны. Необходимость государственного регулирования. Победа лейбористов на выборах 1945 г. Экономическая политика "лейбористского социализма" в 1945-1950 гг. Национализация, социальное реформаторство. Возвращение консерваторов к власти. Особенности социально-экономического развития Англии в 50-е - 70-е гг.

Франция после войны. Экономическая политика "Временного режима" и IV республики. Социально-экономический и политический кризис IV республики, возвращение к власти де Голля. Экономическое развитие Франции при де Голле, создание системы государственного регулирования экономики.

Особенности экономического восстановления Германии, Италии и Японии. Экономический и политический контроль победителей. Экономические чудеса 50-х гг. Доктрина "социального рыночного хозяйства" в ФРГ и ее реализация. Основные особенности развития мировой экономики в послевоенный период. Понятие "мирового хозяйства".

ТЕМА 8. Интеграционные процессы в европейской и мировой экономике после второй мировой войны.

Послевоенное восстановление экономики и первые попытки объединения. *"План Шумана"* и создание ЕОУС. Влияние ЕОУС на экономическое развитие стран участниц. Особая позиция Англии. Дальнейшее углубление интеграции и создание "Общего рынка", Римский договор. Международное разделение труда. Создание общеевропейских координирующих органов. Изменение позиции Англии. Особая позиция Франции. Создание ЕАСТ. Экономическое сближение Франции и ФРГ в рамках ЕЭС. Попытки вытеснить американское экономическое влияние. Елисейский договор де Голля - Аденауэра (1963 г.). Торговая война за европейский рынок. Борьба Англии за вступление в ЕЭС в 60-е - начале 70-х гг. Европейская интеграция от расширения ЕЭС в 1973 г. до Маастрихтского соглашения в 1993 г. Современное экономическое развитие Евросоюза.

Интеграционные процессы в Восточной Европе в 40-е - 80-е гг. Помощь СССР в восстановлении экономики стран Центральной и Юго-Восточной Европы во второй половине 40-х гг. Создание СЭВ в 1949 г. Международное разделение труда. Комплексные программы экономического развития в рамках СЭВ. Распад Совета Экономической Взаимопомощи в 1991 г.

Особенности Североамериканской и Юговосточноазиатской экономической интеграции в 70-е - 90-е гг.

**ТЕМА 9. Экономическая политика "новой консервативной волны".**

Социально-экономические предпосылки НКВ в странах Запада. Причины перехода к политике «новой консервативной волны» (НКВ) в конце 70-х - начале 80-х гг. Приход к власти новых консерваторов: М.Тэтчер в Англии (1979), Р. Рэйган в США (1980). Г. Коль в ФРГ (1982). Отказ от кейнсианской модели развития, переход к доктрине Ф. Хайека. Политика *"жесткой экономии"*. Сокращение социальных расходов, денационализация, повышение косвенных налогов. Характер и значение НКВ для развития стран Запада. Отказ от политики НКВ в первой половине 90-х гг. XX в., его причины и значение.

**ТЕМА 10. Основные этапы экономического развития России в XX в.**

Изменение характера социально-экономического развития России после Октябрьского переворота. Экономическая программа большевиков. Политика "военного коммунизма". Окончание гражданской войны и переход к НЭПу. Суть НЭПа. Многоукладный характер экономики России-СССР. Индустриализация и коллективизация. Пятилетние планы. Успехи и трудности экономического развития в 20-е - 30-е гг. Складывание административно- командной экономики. Экономические последствия второй мировой войны для СССР. Период восстановления хозяйства. Освоение целины. Семилетний план. Экономическая реформа 1965-66 гг. Ускорение темпов экономического развития. Причины и характер экономического застоя в конце 70-х - первой половине 80-х гг. Перестройка 1985-1991 гг. Крах социалистической модели в СССР. Россия на пути к рыночной экономике.

ТЕМА 11. Борьба за экономические рынки в индустриальную эпоху.

Завершение территориального раздела мира между великими державами к началу XX в. Колониальная система империализма. Колониальная структура хозяйства. Распределение мирового сырья и рынков сбыта. Усиление неравномерности экономического развития великих держав в начале ХХ в. Рост потребности в рынках. Англо-американский и англо-германский антагонизм. Изменение геополитических доктрин великих держав к началу XX в. Экономические причины и последствия первой мировой войны. Роль монополий США в развязывании войны. Экономическое лидерство США Нарастание англо-американских колониальных противоречий. Попытки разрешения спорных проблем на Парижской мирной конференции 1919 г. Поражение США. Франко-германские противоречия в Европе и англо-американские противоречия в колониях. Американское проникновение в сферы английских интересов в Канаде, Китае и Латинской Америке в 20-е гг. Решения Вашингтонской 1922 г. и Лондонской 1930 г. конференций. "Урегулирование" проблемы военных долгов в 1923 и 1927 гг. Роль плана Дауэса в изменении соотношения сил в Европе. Возможность военного конфликта между Англией и США в конце 20-х гг.

Влияние мирового экономического кризиса 1929-33 гг. на изменение соотношения сил между великими державами. Создание "Стерлингового" и "преференциального" блоков. Экономическое партнерство Германии и США. Усиление англо-германских противоречий. Позиция США. Общие экономические причины и последствия второй мировой войны. Экономическое лидерство США. Распад колониальной системы. Неоколониализм.

Возникновение и развитие Движения Неприсоединения в 1950-е -1970-е гг. Борьба за экономический суверенитет. Политика развивающихся стран в области энерго и ресурсосбережения в 70-е гг. Позиция СССР и США. Энергетический кризис 1974-75 гг. и его влияние на экономическую политику великих держав. Развитие новых технологий. Поиск дешевого сырья и выгодных рынков сбыта. Роль экономических интересов в ликвидации биполярной системы мира и возникновении новой геополитической ситуации в конце XX – начале ХХI в.

Лекция 1. Эпоха первоначального накопления капитала.

Данная тема является одной из центральных тем курса. Не поняв причин, источников и характера первоначального накопления капитала (ПНК) невозможно разобраться в последующем развитии капиталистической экономики, как в рамках классического индустриального капитализма, так и в период его постиндустриального состояния. Эпоха ПНК начинается со второй половины XIV и продолжается до середины XVIII в., т.е. до начала промышленного переворота в странах западной Европы. В России процесс первоначального накопления капитала начался позднее – только в XVII веке. ПНК – необходимое условие для последующего развития мануфактурного и даже фабрично - заводского производства.

Что такое первоначальный капитал? Как он оказывается в руках немногих, которые затем организуют капиталистическое производство? Вот те вопросы, на которые предстоит ответить, изучая данную тему.

Приступая к изучению темы нужно вспомнить определение Капитала как стоимости, приносящей прибавочную стоимость. Из определения ясно, что капитал не обязательно имеет денежную форму.

Существуют две основные теории ПНК: 1. Макса Вебера и 2. Карла Маркса.

В 1905 году М. Вебер написал книгу «Протестантская этика и дух капитализма», в которой изложил «этическую» теорию ПНК. Вебер считал, что трудолюбие, скромность в быту, бережливость и др. качества первых протестантов позволили им накопить первоначальные денежные средства для создания мануфактур, как новых форм производственной деятельности. Несмотря на кажущуюся очевидность, теория Вебера не объясняет возможность функционирования мануфактурного производства даже в ограниченной перспективе. Она не отвечает на два принципиальных вопроса: 1. Кто будет работать на мануфактурах. 2. Кто будет покупать продукцию мануфактурного производства. Ведь подавляющее большинство населения – крестьяне, обрабатывающие свои наделы и живущие натуральным хозяйством. Между тем, без реализации произведенной продукции конечному потребителю не может осуществляться процесс расширенного капиталистического воспроизводства.

Согласно теории К. Маркса ПНК это экономический процесс «насильственного отделения непосредственных производителей от основных средств производства». Учитывая то, что этот процесс происходит формально ещё в рамках феодального общества, в котором основным средством производства является земля, а непосредственным производителем крепостной крестьянин, он фактически превращается в сгон крестьян с земли. Классической страной ПНК Маркс считал Англию, а классической формой ПНК – огораживания, проходившие в Англии в XIV-XVIII вв. Толчком к огораживаниям послужила возросшая потребность в шерсти на Голландских мануфактурах. Увидев выгоду, английские феодалы стали сгонять крестьян с земельных наделов, огораживая их частоколами и рвами (отсюда – огораживания) и разводя на созданных пастбищах овец. Первоначальным капиталом в этом процессе становится земля, которая начинает приносить прибавочную стоимость (Д) в виде разницы между стоимостью земли до огораживаний, равнявшейся совокупной стоимости земельной ренты (Д1) и стоимостью шерсти, продаваемой в Голландии или арендной платой, получаемой новыми дворянами – джентри за землю от крупных арендаторов (Д2). (Д = Д2 – Д1). При этом лишенные земли, а, следовательно, средств существования крестьяне становились одновременно и дешевой рабочей силой и покупателями продукции мануфактур разного профиля. В результате процесса огораживаний, который проходил в Англии четыреста лет, все английское крестьянство превратилось в наемных рабочих. Как говорили тогда в Англии: «Овцы съели людей».

Накопив денежные средства за счет получаемой разницы (Д), английские арендаторы и часть джентри стали строить собственные шерстяные мануфактуры. Английское шерстяное сукно постепенно вытеснило голландское с европейского рынка за счет низкой себестоимости.

Огораживания являлись самой эффективной формой ПНК. Второй экономической формой ПНК является неэквивалентный обмен или обмен товаров не по стоимости. Эта форма наиболее ярко проявилась в период великих географических открытий, когда европейцы осуществляли массовый вывоз золота, серебра, драгоценных камней из колоний в обмен на дешевую продукцию мануфактурного производства. Неэквивалентный обмен привел к резкому падению цен на золото и серебро в Европе. Только за первую половину XVI в. цена на золото упала в несколько раз. Ровно во столько же раз возросли цены на продукцию мануфактурного производства. Этот процесс называется «Революция цен». В середине столетия развитие мануфактурного производства получило новый импульс практически во всех странах Европы. В XVII в. эта волна докатилась до России.

Третья экономическая форма ПНК – посреднические услуги в обеспечении торговли. Посредническая деятельность в торговле была самой доступной, а поэтому самой ранней формой ПНК, она стала развиваться с XIII века в Голландии и северной Италии в силу их географического положения и природно-климатических условий. Обе территории находятся в центре каботажного торгового мореплавания соответственно на севере и юге Европы. Кроме того, в устье Рейна приходили торговые караваны из центральной и юго-восточной Европы. Именно здесь возникли крупнейшие торговые города Амстердам, Роттердам, Антверпен и др. Города Северной Италии, такие как Генуя, Венеция и др. стали к тому же перевалочными пунктами между сухопутными и морскими торговыми путями Западной и Южной Европы.

Таким образом, за счет трех основных экономических форм накапливался первоначальный капитал, который стал основой создания мануфактурного производства в Европе.

***Лекция 2.* Раннекапиталистическая мануфактура.**

Раннекапиталистическая мануфактура представляет собой важный этап в экономическом развитии Европы. Являясь переходной ступенью от феодальных форм организации ремесленного производства к индустриальным, мануфактура, как бы синтезирует оба начала и даёт, тем самым, возможность проследить динамику разложения феодального ремесла и генезиса индустриального способа производства. Приступая к изучению мануфактурного производства, необходимо, прежде всего, определить само *понятие мануфактуры*, выделить его основные характеристики. Следует сформулировать основные отличия раннекапиталистической мануфактуры от средневекового цехового ремесла. Обращаясь к исследованию средневекового цехового ремесла, определите, что такое *цех,* являлся ли он производственной единицей в рамках средневекового ремесла. Затем определите основные функции средневекового цеха, его место в городской жизни. После этого необходимо рассмотреть внутреннюю структуру цеха. Выясните, какую роль в жизни цеха играл *цеховой регламент* (устав). Определите, кто и почему являлся полноправным членом цеха, какие органы управления существовали в каждом цехе. Затем рассмотрите основную производственную единицу цеха – *мастерскую.* Выясните, кто и на каких условиях работал в мастерской. Охарактеризуйте производственное и социальное положение *мастера, подмастерья, ученика*; опишите процедуру перехода из одного состояния в другое. Что такое *шедевр*? В заключении сформулируйте основные черты средневекового ремесла.

Установите, чем ручное производство мануфактуры отличается от ручного ремесленного производства; в чём принципиальные отличия *мануфактурного* от цехового *разделения труда*. Объясните, почему к XV веку цеховая организация средневекового ремесла стала тормозом для дальнейшего развития предпринимательской деятельности.

Разбирая процесс возникновения мануфактуры, обратите внимание на отличия *гетерогенной* мануфактуры от *органической*. Ответьте на вопрос, почему развитие органической мануфактуры было затруднено.

Рассматривая основные типы мануфактур, определите принципиальные отличия *рассеянной* и *централизованной* мануфактуры. Определите, какие возможные комбинации рассеянной, централизованной, гетерогенной и органической мануфактуры и почему являются экономически наиболее эффективными. Какой тип мануфактуры, на ваш взгляд, является *капиталистическим* в собственном смысле слова. Сформулируйте основные аргументы в пользу своего выбора.

В заключении попытайтесь сформулировать понятие *мануфактурного периода.* Выделите основные характеристики данного понятия. Попытайтесь спрогнозировать возможные последствия развития мануфактурного капитализма в странах Западной Европы.

Лекция 3. Экономические причины и последствия

раннебуржуазных революций.

Эпоха раннебуржуазных революций охватывает более 200 лет – с середины XVI до конца XVIII века. За это время революции произошли в четырех странах: Голландии, Англии, США и Франции. Революции можно разделить на две принципиальные модели в зависимости от формы, в которой они проходили. В Голландии и Америке революции совершились в форме борьбы за независимость. Нидерланды освободились от испанского владычества, а США были образованы из бывших английских колоний в Северной Америке. В Англии и Франции революции произошли в форме гражданской войны.

Независимо от формы революции, глубинные экономические причины и последствия революций были везде одинаковы. В социально-экономической и исторической литературе основной причиной революций считается несоответствие между уровнем развития производительных сил и характером производственных отношений. Посмотрим, как конкретно выглядит это несоответствие на примере Англии.

Процесс ПНК в форме огораживаний привел не только к возникновению рынка наемного труда и рынка сбыта продукции мануфактур. Лишенные земли крестьяне уже не могли платить ренту, церковную десятину и налоги государству. Недостаток рентных платежей феодалы с лихвой компенсировали прибылью от продажи шерсти и сдачи в аренду земли. Однако церковь, лишенная десятины, не имела возможности восполнить недостающие потери. Поэтому в обществе складывается противоречие между новым дворянством и старой церковной аристократией. Новые дворяне начинают требовать дешевой церкви, возникает протестантизм.

Государство также лишается крестьянских налоговых платежей, что приводит короля к мысли переложить налоги на плечи нового дворянства. Но это вызывает сопротивление, джентри, так как дворянство по всем феодальным канонам не является податным сословием. Король не хочет уступать и прибегает к хитрости, произвольно увеличивая «оммаж», который не являлся налогом. В результате, те средства, которые могли пойти на развитие мануфактурного производства, перекачивались в королевскую казну и раздавались в качестве пожалований старому феодальному дворянству. Таким образом, возникло противоречие между новым дворянством с одной стороны и королем и старым дворянством – с другой. Юридической основой «омажных» платежей было верховное право собственности короля на землю, которое в Англии называлось «рыцарское держание». В конечном счете, именно оно стало формальным препятствием дальнейшего развития мануфактурного производства. Ликвидация «рыцарского держания» в 1645 году стала главным содержанием Английской буржуазной революции. Аналогичный результат был достигнут и в ходе других революций. В ходе Нидерландской революции 1566-1609 гг. было ликвидировано верховное право испанского короля на Голландские территории. Борьба североамериканских колоний за независимость от английской монархии в 1776-1787 гг. освободила американские земли. Великая Французская революция в Конституции 1791 г. отменила право королевской собственности на землю.

В результате всех этих событий земля превратилась в объект свободных рыночных отношений, что значительно стимулировало процесс ПНК и ускорило развитие мануфактурного производства.

Таков главный итог раннебуржуазных революций.

***Лекция 4.* Завершение промышленного переворота в ведущих**

**индустриальных странах и его последствия. Вопросы теории.**

Промышленный переворот (ПП) открывает новую страницу экономической истории человеческого общества – индустриальную стадию развития. Главным содержанием ПП является переход от ручного производства материальных благ и условий жизни к машинному. С этой точки зрения ПП явление уникальное и больше никогда не повторится.

Первой страной пережившей промышленный переворот была Англия. ПП в Англии начался в 1760-е гг., а завершился уже к началу 1830-х гг., т.е. гораздо раньше, чем в других странах. Почему так произошло?

Одной из главных предпосылок раннего завершения ПП в Англии являлось завершение во второй половине XVIII века процесса огораживаний и создание рынка дешевой рабочей силы и широкого рынка сбыта. Во-вторых, процесс огораживаний привел к концентрации в руках нового дворянства крупных земельных владений. Возникла система «лендлордизма». В третьих, в результате буржуазной революции земельные владения были освобождены от «рыцарского держания» и стали объектом рыночных отношений. Наконец во второй трети XVIII столетия были совершены многие технические изобретения, без которых промышленная революция оказалась бы не возможной. Концентрация всех этих условий на территории Англии во второй половине XVIII века и привела к ранней промышленной революции.

Конечно, можно сказать, что например во Франции ситуация мало чем отличалась от английской. Разве, что вместо крупного капиталистического землевладения после революции сложилась мелкая «парцельная» земельная собственность основной массы крестьянства. Но именно это обстоятельство и не позволило Франции развивать промышленное производство, особенно в машиностроении, без чего ПП невозможен. В Англии, в отличие от Франции, система «лендлордизма» сформировала широкий и устойчивый рынок сбыта продукции сельскохозяйственного машиностроения. Французский крестьянин не только не мог купить сельскохозяйственную технику, но и не хотел оставлять свою «парцелу», позволявшую прокормить семью. Поэтому французская городская промышленность, в отличие от английской, не получила рынка дешевой рабочей силы.

На протяжении XIX века ПП в основном завершился во всех ведущих странах мира: к началу 1870-х гг. во Франции и Германии, к середине 70-х. – в США, к началу 80-х. – в России.

Считается, что ПП имеет две стороны: 1) революция в технике, проявляющаяся в формировании фабрично-заводской системы производства (ФЗС) и 2) революция в обществе, приведшая к формированию двух новых социально-экономических классов – промышленной буржуазии и промышленного пролетариата. Рассмотрим возможные последствия промышленного переворота исходя из теоретических представлений о тенденциях развития капиталистической экономики.

Создание ФЗС неизбежно порождает процесс *концентрации производства*, который становится одним из основных факторов увеличения прибыли предпринимателями на начальных стадиях развития индустриальной экономики. Концентрация производства ведет, в свою очередь, к созданию ***монополий***. Следует помнить, что концентрация производства (как и капитала и рабочей силы) - это *объективный экономический процесс*, связанный непосредственно с производством и присвоением прибыли предпринимателями в условиях фабрично-заводской системы производства.

Концентрация производства на определенном этапе своего развития приводит к образованию монополий. Монополии, стремясь обеспечить себе стабильную прибыль, ограничивают конкуренцию в своих отраслях производства и претендуют на контроль за основными экономическими рынками.

Борьба за экономические рынки (прежде всего рынки сбыта и сырья), выводит монополии за пределы национального государства, и монополии направляют свои интересы в колонии. К началу ХХ века завершается территориально-политический раздел мира. Дальнейшее развитие производства и закон неравномерности приводят к борьбе за экономический передел мира между монополиями, поддержанными государством. Государство не может остаться в стороне, так как, во-первых, живет за счет налогов, которые платят крупные предприниматели; а, во-вторых, возникает финансовая олигархия (ФО), являющая собой сращивание интересов бизнеса и власти в лице конкретных представителей, которая и направляет государственную машину на службу бизнесу. В результате на мировой арене сталкиваются экономические интересы крупнейших индустриальных стран, которые могут привести к империалистической войне, т.е. войне за третьи территории (колонии), являющиеся рынками сбыта, источниками сырья и сферами приложения капитала. Эти войны государства ведут прежде всего в интересах крупного бизнеса своих стран.

Вторая сторона промышленного переворота связана с возникновением нового классового деления общества на буржуазию, находящуюся в авангарде развития предпринимательства, и пролетариат, составляющий основную массу наемных работников. Экономический интерес обоих классов ведет их к неравномерному разделу произведенного в обществе продукта в пользу буржуазии. Пролетариат, стремясь улучшить свое экономическое положение, неизбежно приходит к противоречиям с буржуазией, которые порождают экономическую борьбу. Государство в этой борьбе поддерживает предпринимателей, так как они являются основным налогоплательщиком. В результате пролетариат может выступить не только против буржуазии, но и против буржуазного, по сути, государства. Результатом такого выступления может быть политический переворот, который передаст власть в руки пролетариата – пролетарская революция.

Возможность империалистической войны и пролетарской революции - две новые характерные черты развития общества, порожденные промышленным переворотом. Как показывает реальный опыт истории, эта вероятность периодически реализуется на всем протяжении классического индустриального общества вплоть до его перерастания в постиндустриальное состояние во второй половине ХХ века.

Схематично последствия промышленного переворота можно представить следующей таблицей, показывающей логику развития взаимосвязанных между собой экономических и политических процессов в обществе.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПЕРЕВОРОТ И ЕГО ПОСЛЕДСТВИЯ

|  |  |
| --- | --- |
| ***РЕВОЛЮЦИЯ В ТЕХНИКЕ*** | ***РЕВОЛЮЦИЯ В ОБЩЕСТВЕ*** |
| Фабрично-заводская система производства (ФЗС)  | Формирование буржуазии и пролетариата как основных классов общества |
| Концентрация производства | Экономический интерес обоих классов |
| ***МОНОПОЛИИ*** | ***ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОТИВОРЕЧИЯ*** |
| Борьба *монополий* за *раздел* экономических рынков  | *Экономическая* борьба пролетариата и буржуазии |
| Монополии + государство = ФО | Бизнесмены + чиновники = ФО |
| Борьба *государств* за *передел* экономических рынков | *Политическая* борьба пролетариата с буржуазным государством |
| ***ИМПЕРИАЛИСТИЧЕСКАЯ ВОЙНА*** | ***ПРОЛЕТАРСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ*** |

Таким образом, промышленный переворот теоретически может привести к империалистическим войнам и пролетарским революциям, глубинные причины которых следует искать в развитии экономики.

***Лекция 5.* Основные черты экономического развития**

**индустриальных стран в конце ХIX - начале ХX вв.**

Приступая к изучению данной темы, студент должен, прежде всего, познакомиться с содержанием программы и учебника, в котором содержится конкретный историко-экономический материал по основным проблемам.

Рассматривая характерные черты экономического развития индустриальных стран в 1870-1913 гг., следует помнить, что они определялись основными тенденциями, сформировавшимися в ходе завершения промышленного переворота.

Одной из главных черт является развитие процессов концентрации производства и образование монополий, о чем уже говорилось в теме "Завершение промышленного переворота и его последствия". Следует помнить, что концентрация производства (как и капитала и рабочей силы) - это объективный экономический процесс, вызванный формированием фабрично-заводской системы производства в ходе промышленного переворота. Он также связан с законом извлечения прибыли, а поэтому возникает как естественная экономическая необходимость.

Концентрация производства на определенном этапе своего развития приводит к образованию монополий. Монополии, стремясь обеспечить себе стабильную прибыль, ограничивают конкуренцию в своих отраслях производства и претендуют на контроль за основными экономическими рынками.

Рассматривая основные типы монополистических объединений, обратите внимание на то, что первыми возникают монополии, контролирующие рынки сбыта и сырья, как необходимые условия стабильного развития производства, а, следовательно, и стабильного получения прибыли.

Одной из ранних форм монополизации были ***КАРТЕЛИ*** - тип объединения, создаваемый в целях регулирования объемов производства, условий сбыта, продукции и найма рабочей силы.

В договорах картельного типа, как правило, определялись цели и объемы продаваемой продукции, районы продаж, заработная плата рабочих, продолжительность рабочего дня и т.д.

Участники картелей сохраняют производственную и коммерческую самостоятельность.

Другая форма - ***СИНДИКАТ*** - монополия, которая создается в целях совместного распределения заказов, приобретения сырья и реализации готовой продукции.

Как правило, внутри синдиката предприятия договариваются о ценах и объемах используемого сырья, квотах и районах продаваемой продукции. Все операции синдикаты осуществляют через сбытовую контору.

Оба типа монополий были, в основном, европейскими. Они стали возникать в 60е - 70е годы в Германии, Франции: позднее распространились в Англии и России.

Следующий тип монополии - ***ТРЕСТ*** - полное объединение предприятий, производящих однородную продукцию, с целью совместного производства и сбыта.

В договорах трестового типа, как правило, устанавливались на всех предприятиях одинаковые условия производства: номенклатура, стандарты качества, технологии, цены на продукцию, условия найма рабочей силы.

Предприятия, входившие в тресты, не имели производственной, коммерческой, а нередко, и юридической самостоятельности.

Тресты были с 60х-70х гг., в основном, американской формой монополизации производства. В 80е-90е гг. они начали возникать и в европейских странах.

Одной из наиболее сложных форм монополизации являются ***КОНЦЕРНЫ***- объединения ряда трестов или предприятий промышленности, транспорта, торговой и банковской сферы с целью установления контроля над всем производственным циклом - от добычи сырья до сбыта продукции.

Обязательным условием такого объединения является наличие банка или другой финансовой структуры, которая осуществляет финансирование всех типов производства. Принципиальная схема концерна может быть представлена следующим образом:

#### **КОНЦЕРН**

Очевидно, что монополии типа концерна могут объединять все другие темы монополий. Участники концерна сохраняют формальную самостоятельность, однако, подчиняются контролю финансовой группы, которая возглавляет концерн. Концерны стали возникать в индустриальных странах в самом конце XIX - начале XX века.

Рассмотрение основных типов монополистических объединений, возникших в конце XIX - начале XX века, должно привести к мысли, что развитие свободной конкуренции после завершения промышленного переворота породило концентрацию производства и образование монополий, которые стремятся исключить саму конкуренцию в целях получения сверхприбыли.

Другой важнейшей чертой экономического развития индустриальных стран в рассматриваемый период является сращивание банковского капитала с промышленным и образование так называемой финансовой олигархии (ФО). Цель последней не расходится с основной целью предпринимательской деятельности - извлечением прибыли. Для этого финансовая олигархия стремится активно влиять на политику государства, стремясь направить государственную машину на выполнение своих целей.

ФО складывается в конце XIX - начале XX века практически во всех ведущих индустриальных странах, но наиболее ярко этот процесс проявляется в двух основных моделях - американской и германской.

Специфика образования финансовой олигархии в США заключается в том, что она складывалась практически на одном основании, которым являлась промышленная и финансовая мощь крупных корпораций - трестов.

Большинство американских трестов было связано с железнодорожным строительством, которое во второй половине XX века давало колоссальные сверхприбыли. Накопление избыточного капитала приводило тресты к возможности создания банковских структур, которые фактически находились в прямой зависимости от промышленных монополий и были их банкирскими домами (например, Банкирские дома Морганов, Дюпонов, Рокфеллеров и т.д.). Экономическая мощь финансовой олигархии способствовала ее активному влиянию на государственный аппарат и его политику. В США это влияние фактически не скрывалось. Вплоть до 1883 года не существовало формального запрета на расплату государственными должностями за финансовую помощь в предвыборной кампании.

Этим активно пользовались представители финансовой олигархии, занимая ведущие посты в администрации.

Принципиальная схема функционирования ФО в США может быть изображена следующим образом:

Именно поэтому США называют "страной трестов", которые не только являлись самыми многочисленными и крупными в мире, но и фактически оказывали решающее влияние на политику американского государства в конце XIX - начале XX века.

Германский вариант образования ФО отличается от американского, прежде всего тем, что промышленные корпорации и финансовые структуры существовали в Германии самостоятельно.

Германские вольные города еще со времен средневековья были средоточием финансового капитала Европы, объединенного в крупнейшие банкирские дома. (Достаточно назвать банкирский дом Фугеров). Банкирские дома нуждались в постоянном покровительстве и поддержке.

Кредитуя почти всех государей Европы, северогерманские банки стремились, прежде всего, к обретению патрона в лице государства, который смог бы защитить их от произвола феодалов. Такую поддержку они нашли, прежде всего, в лице императоров "Священной Римской империи Германской нации". Так еще со времен средних веков сложилась уния банков и государства на территории Германии.

В XIX веке, особенно после провозглашения Империи в январе 1871 года, правительство Германии начало проводить активную политику, направленную на развитие промышленности (полоса "грюндерства").

Проводя политику "грюндерства" (1871-1874 гг.), канцлер Германии О.Бисмарк справедливо полагал, что европейское лидерство Германии невозможно без сильной экономики, которая базируется на крупной промышленности. Так сложилась еще одна уния - государства и промышленных корпораций. Германские промышленники видели в лице правительства не только главное условие политической стабильности, но и активного делового партнера, который через эту систему государственных заказов активно способствовал развитию германского промышленного производства.

Так к концу XIX века в Германии сложилась финансовая олигархия, организующим центром которой стало государство. Принципиальная схема ее может быть представлена следующим образом:

Не смотря на разницу американского и германского вариантов, следует отметить, что в обоих случаях наблюдается сращивание промышленных компаний, банков и государства, что в конечном итоге ведет к унификации их целей и действий.

Третьей важнейшей чертой экономического развития является начало активного вывоза капитала. Во многих странах вывоз капитала превысил вывоз товаров, что привело к окончательному превращению международных экономических обменов в мировой рынок.

Бесспорными лидерами в вывозе капитала в конце XIX - начале XX века были Англия и Франция.

Вывоз капитала для этих стран стал основным способом увеличения прибыли. От данного вида деятельности английские и французские бизнесмены получали прибыли больше, чем от развития собственного производства.

Между тем, английский и французский варианты вывоза существенно отличались. Англия, главным образом, вывозила свои капиталы в колонии. Огромная Британская колониальная империя позволяла получать монопольные сверхприбыли от развития колониальной торговли, практически не испытывая конкуренции.

За 30 последних лет XIX века (с 1870 по 1900) англичане вывезли из страны капиталов на сумму 44 млрд. марок золотом. Из них 40 млрд. марок попало в английские колонии и только 4 млрд. было дано другим европейским странам и США в виде кредитов и ссуд под проценты. В этом соотношении явно просматривается колониальная направленность вывоза капитала. В Англии складывается колониальная модель развития.

Французский капитал наоборот вывозился не в колонии, а был сориентирован на ростовщические операции на международном уровне. Из 25 млрд.марок вывезенного за 1870-1900 гг. капитала лишь 5 млрд. попали во французские колонии (которые по площади уступали лишь английским), а 20 млрд. были вывезены в страны Европы и США под ссудно-ростовщический процент. Во Франции складывается *ростовщическая модель* развития, а сама Франция превращается в *государство-рантье.*

Обе эти модели парадоксальны по сути. Если цель вывоза капитала - извлечение прибыли, то французы и англичане выбрали самые невыгодные с экономической точки зрения способы увеличения прибыли, что хорошо видно из приведенной ниже таблицы[[1]](#footnote-1):

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  виды деятель- ностипоказателиэффективности | производство | колониальная торговля | ростовщическиеоперации |
| норма прибыли |  mid |  max |  min |
| степень риска |  min |  max |  mid |

Таблица 1

Во второй половине XIX - начале XX проявилась и еще одна характерная черта - неравномерность экономического развития ведущих индустриальных стран. В это время традиционные лидеры промышленного мира Англия и Франция начинают сдавать свои позиции в мировой экономике, уступая натиску новых индустриальных гигантов - США и Германии. Последние, по темпам экономического развития, выходят соответственно на 1 и 2 места в мире. В нижеприведенной таблице показано изменение доли ведущих индустриальных стран в мировом промышленном производстве и торговле с 1850-1913 гг. (в %).

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| №п/п | годыстраны  | 1850 | 1870 | 1913 |
| 1 | Англия | ок. 50 | 36 | 14 |
| 2 | Франция | 13 | 10 | 6 |
| 3 | США | 12 | 20 | 30 |
| 4 | Германия | 8 | 9 | 12 |

Таблица2

Неравномерность развития была следствием целого комплекса причин, имевших как структурный, так и конъюнктурный характер: об этих причинах будет говориться при рассмотрении экономического развития ведущих индустриальных стран в конце XIX века. Здесь же необходимо подчеркнуть, что возрастание объектов производства в США и Германии неизбежно толкает эти страны к поиску новых рынков сбыта и источников сырья, без которых удерживать стабильные темпы развития и лидирующие позиции в мировой экономике было бы невозможно.

Между тем, все основные экономические рынки, расположенные за пределами индустриального мира, оказались, в основном, в руках двух крупнейших метрополий Англии и Франции.[[2]](#footnote-2)

Такая явная объективная «несправедливость» вынудила монополии США и Германии искать пути передела экономических рынков в свою пользу, что также представляет особенность данного периода.[[3]](#footnote-3)

К особенностям экономического развития ведущих индустриальных стран относится и государственное вмешательство в экономику, которое проявляется как в стремлении государства регламентировать производство, так и начало активной государственной социал-реформаторской деятельности.[[4]](#footnote-4)

Можно выделить *две основные причины* перехода индустриальных стран к политике социальных реформ.

*Во-первых*, завершение промышленного переворота и переход к фабрично-заводской системе производства привели к резкому увеличению общего объема производимой продукции к возрастанию избыточного прибавочного продукта, который можно было перераспределить через государственный механизм. Данное обстоятельство стало объективной экономической основой политики социальных реформ.

*Во-вторых*, к концу XIX - началу XX века в большинстве стран формально было провозглашено всеобщее избирательное право, что вызывало необходимость учитывать интересы избирателей и вольно или невольно выполнять хотя бы часть своих обещаний. Основным набором социальных реформ в это время становится: установление максимального рабочего дня, минимальной зарплаты, упорядочивание системы штрафов, введение бесплатного начального образования.

Таким образом, основные особенности экономического развития в рассматриваемый период были обусловлены завершением промышленного переворота и переходом ведущих стран к индустриальному развитию.

***Лекция 6.* Замедление темпов экономического развития ведущих индустриальных стран (англо-французская модель).**

***Англия***

На протяжении XIX столетия Англия дала миру как образец экономического прогресса во всех его проявлениях, так и пример экономического отставания от главных экономических конкурентов.

Прежде всего, следует уяснить, в чем причина подобной метаморфозы.

Парадокс английского экономического развития заключается в том, что одни и те же причины в первой половине XIX века привели к *промышленной гегемонии*, а во второй половине к утрате ее и резкому замедлению темпов экономического развития. К ним относятся: 1) раннее завершение промышленного переворота; 2) *доктрина "фритрэйда"*; 3) наличие огромной колониальной империи.

Раннее завершение промышленного переворота (к 30-м гг. XIX века) сделало Англию единственной индустриальной страной на несколько десятков лет. Однако к последней трети века английские технологии безнадежно устарели и не могли конкурировать с передовым производством США, Германии, а по многим позициям Франции и России. Модернизация основных производственных фондов требует длительных капиталовложений, на которые, как правило, частный предприниматель идет весьма неохотно, если есть другие, более легкие и быстрые способы получения прибыли. Английское государство в тот период предпочитало не вмешиваться в экономику, сохраняя верность господствовавшей доктрине *"фритрэйда"* - основной экономической доктрине либеральной партии. Поэтому государственные капиталовложения, которые могли бы быть направлены на создание нового производства и модернизацию старых предприятий, были практически исключены.

В этих условиях английские предприниматели стали активно вкладывать свои капиталы в развитие колониальной торговли, которая давала быструю отдачу и более высокую прибыль (до 200-300, а иногда и до 1000 %), не смотря на высокую степень риска в данном виде предпринимательской деятельности. Одним из способов снижения риска стало строительство мощного флота, равного которому не было в мире.

Таким образом, объективная специфика английского экономического развития во второй половине XIX века привела к перераспределению финансовых средств в пользу колониальной торговли и предопределила снижение доли Англии в мировом промышленном производстве: в Англии сложилась *колониальная модель развития.*

***Франция***

На экономическое развитие Франции в XIX веке решающее влияние оказало решение аграрного вопроса в ходе великой Французской революции XVIII века.

В результате революции во Франции сложилась система мелкого *"парцельного"* землевладения. Размер земельного надела, находившегося в собственности крестьянина, составлял около 1 га, иногда около 2 га. Такой надел позволял французскому крестьянству обеспечивать свои основные потребности за счет собственного хозяйства, а поэтому был гарантией выживания. Французское крестьянство держалось за свою землю и уходило в города лишь в крайнем случае. В силу этого Франция долгое время (вплоть до 30х гг. XX в.) была по составу населения сельской страной. Отсутствие рынка свободной рабочей силы во французских городах привело к складыванию совершенно уникальной структуры производства во второй половине XIX века: 52 % всех французских предприятий были мелкими (с количеством рабочих от 2 до 10 человек), около 15% - средними (от 10 до 50 человек), остальные - крупными (свыше 50 человек).

Основной продукцией мелких и средних предприятий были: косметика, парфюмерия, предметы роскоши, модная одежда, вино. Высокая рентабельность данных отраслей приводила к накоплению в руках французских предпринимателей значительных денежных средств, не находивших применения в промышленном производстве (отсутствие рынка рабочей силы), которое очень быстро теряло свои позиции в мире. К началу XX века Франция производила и продавала всего 6 % мировой промышленной продукции. Но французские предприниматели не вкладывали деньги и в развитие колониальной торговли[[5]](#footnote-5), т.к. значительную часть колониальных владений Франции составляла пустыня Сахара. Все это привело к складыванию во Франции *ростовщической модели развития*.

На замедлении темпов экономического развития Франции сказались и итоги Франко-Прусской войны 1870-71 гг. В результате поражения Франция потеряла Эльзас и Лотарингию - два наиболее развитых департамента, являющиеся к тому же крупнейшим в Европе, (исключая Россию), железнорудным бассейном. Война привела к трехлетней оккупации Германией северо-восточных промышленных районов Франции, из которых немцы вывезли все оборудование.

Кроме того, Франция вынуждена была выплачивать огромную, по тем временам, контрибуцию - 5 млрд. золотых франков.

В этом заключаются основные причины экономического отставания Франции в рассматриваемый период.

***Лекция 7.* Ускорение темпов экономического развития**

**США и Германии.**

***Соединённые Штаты Америки***

Экономическое развитие США определялось рядом факторов, важнейшими из которых являлись итоги гражданской войны 1961-1965 гг. Победа северян открыла путь для быстрого распространения капиталистических отношений и вытеснение плантационного рабства на юге*. "Экономическая реконструкция"* юга 1865-1877 гг. создала на территории США единый рынок, в котором промышленные товары севера находили быстрый сбыт на юге, а продукция южного сельского хозяйства, которая ранее сбывалась в бывшей метрополии, поглощалась населением северных штатов. Созданию единого рынка способствовала серия экономических реформ конца 60х гг., прежде всего, введение единой денежной единицы, и ликвидацию внутренней таможни. Эти реформы привели к ускорению товаро- и капиталооборотов. В среднем, в конце XIX века американский доллар оборачивался в 2-2,5 раза быстрей, чем британский фунт стерлингов или французский франк, что позволило американским предпринимателям получать значительные прибыли.

Вторым важным фактором стало освоение дикого Запада, включившее в экономический оборот большие природные богатства, и способствовавшее бурному железнодорожному строительству, ставшему, в свою очередь ещё одним фактором экономического ускорения США.

Железная дорога, являясь индустриальной отраслью экономики, потянула за собой развитие других отраслей: резко возросла добыча железной руды, каменного угля, чугунолитейное, сталеплавильное производство; активизировалась деревообработка, мебельное производство, цветная металлургия, машиностроение и т.д. Кроме этого, развитие сети железных дорог стало основой для быстрого возникновения и распространения городов, основой для которых служили ж.д. станции. Дорожное строительство стало весьма прибыльным делом. По *закону о гомстедах* (1863 г.) земля раздавалась почти даром, а дешевая рабочая сила (бывшие рабы и иммигранты) и монопольное положение железных дорог на рынке трансамериканских перевозок давали колоссальные сверхприбыли.

Железнодорожные тресты стали в это время богатейшими предприятиями США.

Засилье трестов в экономической и политической жизни США привело к необходимости ограничения их влияния. При президенте Т.Рузвельте (1901-1909) началась борьба с трестами, выразившаяся в их раздроблении. Если в 1901 году в США имелось 149 трестов, а их суммарный капитал составлял около 10 млрд. долл., то к 1909 г. трестов было уже около 10.000, а суммарный капитал - около 30 млрд. долларов. Одной из особенностей экономического развития США в данный период является начало создания *национальных парков* на территории которых запрещалась разработка полезных ископаемых.

***Германия***

Среди европейских стран в конце XIX- начале XX века наиболее эффективно развивалась Германия. Главным фактором экономического ускорения Германии является завершение территориального объединения и создание единой Германской Империи, провозглашенной 18 января 1871 в Версале. На территории Империи в 1871-72 гг. была проведена серия экономических реформ, среди которых важнейшими являются: *реформа мер и весов, денежная реформа, таможенная реформа*. Итогом реформ стало формирование единого внутреннего рынка, который сложился принципиально из двух частей: промышленно развитые районы Северо-Северо-Запада и центра и аграрно-сырьевые районы Юга и Востока Германии. Так же как и в США создание единого рынка привело к ускорению товаро- и капитало- оборотов и увеличению прибылей германских предпринимателей.

Вторым фактором стали итоги Франко-Прусской войны. Если для Франции они сыграли отрицательную роль в развитии, то германская экономика только выиграла от присоединения сырьевых ресурсов Эльзаса и Лотарингии, получения французской контрибуции и оборудования из оккупированных районов. Кроме того, поражение Франции заставило ее отказаться от своего экономического влияния в южных районах Германии: Гессена, Бадена, Вюртемберга и Баварии.

Третьим фактором следует считать экономическую политику Германского государства. Как уже было сказано, канцлерство О. Бисмарка (1871-1890) сопровождалось активной *протекционистской политикой*, выражавшейся в значительных финансовых вливаниях в Германскую экономику (полоса грюндерства 1871-1874). После отставки О. Бисмарка государство не оставило без влияния производство. Переход Германии к "мировой политике" с 90х гг. XIX века сформировался глобальной *милитаризацией экономики*. Военные заказы стали одними из мощных стимулов развития всех отраслей производства и всех германских территорий.

В это время сложились основные экономические районы Германии:

1. Северо-западный район военных городов. Здесь развивалась торговля, банковское дело и судостроительное производство;

2. Западный промышленный район, центром которого стала Рурская область. Он являлся экономическим сердцем Германии. Здесь развивались добывающие отрасли, отрасли первичной переработки, тяжелое машиностроение, военное производство и т.д. Здесь находились и крупнейшие Германские монополии «Рейнско-Вестфальской группы», заводы Круппа, Стинненса и т.д.

3. Центральный промышленный район («Большой Берлин»). Основные отрасли: машиностроение, легкая промышленность, банковское дело, торговля.

4. Южный и Восточный (Силезия) районы были, в основном, аграрно-сырьевыми. К началу XX века Германия представляла собой довольно слаженный экономический организм, но у нее не хватало энергоносителей и главного из них - нефти.

Лекция 8. Зарождение борьбы за экономический передел мира. Экономические причины первой мировой войны.

Проблема экономического передела мира является одной из наиболее острых и серьезных проблем и нуждается в самостоятельном рассмотрении не только с экономической точки зрения.

Разбирая причины этой борьбы, мы неизбежно возвращаемся к завершению промышленного переворота и тем изменениям, которые он произвёл в системе производства[[6]](#footnote-6).

Возникновение монополий неизбежно приводит к их стремлению контролировать два главных условия стабильного функционирования производства: *сырье и рынки сбыта* продукции, которые, как известно, распределены в мире крайне неравномерно. Кроме того, закон неравномерности приводит к изменению соотношения экономических сил между ведущими державами, что, как правило, не соответствует степени их контроля над экономическими рынками. В результате образуется группа "обделённых" стран, которые стремятся переделить экономические рынки в свою пользу.

С этой целью они ищут обоснование своему поведению на международной арене и находят его в соответствующих *геополитических доктринах.*

Так в конце XIX - начале XXвека основными претендентами на экономический передел стали США и Германия.

Основной геополитической доктриной США в XIX веке была *доктрина "Монро"*, провозглашенная в 1823 г. президентом Монро. Смысл ее прост и сводится к двум пунктам: 1) Америка для американцев; 2) Европа для европейцев. В то время под "Европой" понималась не только географическая часть света, но и все сферы европейских интересов, включая Латинскую Америку и Канаду. Таким образом, доктрина Монро была изоляционистской доктриной США, отражающей объективную слабость этой страны и ее место в мире.

К концу XIX века соотношение сил между державами изменилось, и доктрина Монро получила новую трактовку в так называемых *«поправках Олни»*. Госсекретарь США предложил рассматривать и Америку и Европу исключительно как географические понятия, тем самым собираясь освободить от английской опеки Канаду и независимые латиноамериканские государства, которые могли стать ареной американского экономического проникновения. При этом якобы, совершенно без внимания оставлялись другие части света.

К 1899 году новый госсекретарь США Хэй сделал очередной шаг в обосновании американских экономических притязаний - была провозглашена необходимость открытия Китая. *Доктрина Хэя* состояла из двух пунктов: 1) Равный доступ всем странам к китайскому рынку («открытые двери»); 2) установление принципа свободы мореплавания на Тихом океане. Оба принципа носили явно *антианглийский характер.*

С 1901 года США, предварительно завоевав плацдарм в виде Кубы и Пуэрто-Рико, начинали активное проникновение в Латинскую Америку, в основном, в страны Карибского бассейна, используя два основных способа: 1) дипломатию доллара и 2) политику "большой дубинки". И вновь США сталкиваются с Великобританией. Так к началу XXвека формируются два главных района Американо-Английских экономических противоречий - Китай и Латинская Америка.

В конце XIX века не только США, но и Германия меняет свою основную геополитическую доктрину. Вплоть до отставки Бисмарка, Германия придерживалась *"европейской политики"* полагая, что именно в Европе центр мирового развития. Это вполне соответствовало и объективному экономическому положению Германии. Но к 90м годам XIX века германское производство стало нуждаться в расширении сферы своего влияния, поэтому на первый план выходит новая стратегия - так называемая "*мировая политика*". Обоснованием этой политики занялись лидеры "Пангерманского союза", возникшего в 1891 году. В обоснование своих претензий они выдвинули три теоретических положения:

1) теория биологической природы государства;

2) теория жизненного пространства;

3) теория естественной границы.

Эти теории были призваны оправдать германские претензии на экономический передел мира.

С 1898 года Германия приступает к реализации своей программы, захватывая бухту Киао-Чао на побережье Китая, сталкиваясь с интересами Англии.

В 1899-1902 гг. Германия поддерживает противника Англии в Англо-бурской войне. Формируется вторая сфера противоречий - Южная Африка.

С 1900 года Германия начинает активное экономическое проникновение в Латинскую Америку, но не в Карибский бассейн, как США, а южнее – в Бразилию, Аргентину, Чили, сталкиваясь опять же с Англией. Наконец, в 1903 г. Германия по договору с Турецким Султаном начинает строить железную дорогу Берлин-Стамбул-Багдад-Басра (Багдадская железная дорога), которая могла вывести ее к северному побережью Персидского залива – к зоне жизненных интересов Англии.

Таким образом, к началу XXвека складывается активное Англо-Германское и Англо-Американское противостояние, в котором роль возбудителя спокойствия играют экономические конкуренты Англии.

В этой ситуации самой Англии ничего не остается как изменить свою традиционную политику.

На протяжении XIX века Англия была последовательной сторонницей *"Блестящей изоляции".* Эта политика покоилась на экономическом могуществе Англии, мощи ее флота и сводилась к отказу этой страны вступать в какие-либо долговременные союзы с другими странами, чтобы иметь свободу рук в поддержании *"баланса сил"* в мире. *"У Англии нет постоянных союзников, у Англии есть постоянные интересы"* - вот основной принцип английской внешней политики ХIХ в.

Но в начале XXвека ослабление экономических позиций империи привело к необходимости поиска надежных союзников против США и Германии.

Так в 1902 году в ответ на доктрину Хэя Англия и Япония подписывают долгосрочный договор о "Морском союзе". Япония обязуется помогать Англии в случае угрозы ее интересам на Тихом океане и в Китае.

В 1904 году по инициативе Англии заключается договор с Францией о разделе сфер влияния в Северной Африке и на Ближнем Востоке. Поэтому договору Англия заручается помощью Франции против Германии в ответ на строительство железной дороги к Персидскому Заливу.

В 1907 году этот союз усиливается Россией, которая соглашается вместе с Англией защищать район Ближнего Востока и Персидского Залива от проникновения Германии. Так возникает Антанта.

Таким образом, к началу XXвека явно складываются *две группы стран: 1) США и Германия - целью которых становится передел экономических рынков и 2) Англия – Франция - Россия. Цель этих стран - не допустить экономического передела, в результате которого они могли бы лишиться своих ведущих позиции в этой сфере.*

Такова главная экономическая причина первой мировой войны.

Лекция 9. Экономические итоги первой мировой войны.

Приступая к изучению темы, нужно учесть, что на экономическое развитие этого периода большое влияние оказали итоги первой мировой войны, которые резко изменили соотношение экономических сил между странами и сделали США практически недосягаемыми для конкурентов.

Общий "заработок" США на войне составил около 50 млрд. долларов. Он складывался как из прибылей государства, так и частных фирм.

До войны США были должником Европы, главным образом, Англии и Франции. Общий американский долг составлял 3,8 млрд. долл. После войны уже Европа задолжала Америке 11,2 млрд., причем, основная сумма долга ложилась опять же на Англию и Францию. За годы войны США смогли осуществить технологическое перевооружение своего производства, переведя большую часть отраслей на конвейер, в то же время как европейские страны смогли провести модернизацию лишь в военных отраслях. Новые технологии и гигантское расширение рынков сбыта за счет европейских стран и их доминионов позволили США значительно увеличить объемы производства. В отраслях группы "Б" Америка получила товарную гегемонию, т.е. производили более 50 % всей мировой продукции.

В отличие от США европейские страны, как победители, так и побежденные, понесли значительные убытки, исчисляемые сотнями миллиардов долларов.

Ущерб, причиненный войной, складывался из прямых разрушений в результате военных действий, разрушения традиционных хозяйственных связей внутри Европы (как между противниками, так и между союзниками, например, Англия и Франция не могли торговать с Россией через Германию), а так же связей между европейскими метрополиями и их колониями, доминионами и экономически зависимыми территориями. В результате этого резко сократилась прибыль, получаемая ранее от международной торговли. Ущерб от войны дополнился и резким сокращением производства в мирных отраслях, а также привлечением значительного числа рабочей силы в армию.

Страны-победительницы, главными из которых были Англия, Франция, США, Италия и Япония, решили поправить свое экономическое положение за счет дележа "германского наследства" на Парижской мирной конференции 1919 г. Экономические вопросы стали на конференции камнем преткновения и породили серьезные противоречия в лагере союзников.

Наиболее острыми оказались противоречия между Англией и Францией, с одной стороны, и США - с другой. Америка формально вступила в войну на стороне Антанты лишь в апреле 1917 г., а фактически начала военные действия только летом 1917 г., когда с экономической точки зрения исход войны был уже предрешен. Тем не менее, США рассчитывали получить значительную часть германских колоний, флота и репараций. В результате развернувшейся борьбы "германское наследство" было поделено, в основном, между Англией и Францией. Из 2,9 млн. кв. км германских колоний 2,1 млн. получила Великобритания с доминионами, ей также досталось и 70 % германского флота, остальную его часть, как и колонии, поделили Франция и Япония. При дележе германских репараций 52 % досталось Франции, 22 % - Англии, по 10 % Италии и Бельгии.

Соединенные Штаты оказались крайне недовольны итогами Парижской конференции, а поэтому не ратифицировали Версальского договора, подписанного 28 июня 1918 г.

Для США оставалось лишь одно - вернуться к политике "изоляционизма" и ждать удобного случая, чтобы показать Европу. Очевидно, что экономический фактор должен был сыграть в этом ожидании решающую роль.

Лекция 10. Характер и темпы экономического развития

ведущих индустриальных стран в 1920е -1930е гг.

 Приведенный ниже график дает возможность сравнить темпы экономического развития ведущих индустриальных стран между двумя мировыми войнами. Он может стать опорой при самостоятельном изучении основных тенденций и особенностей экономического развития рассматриваемых стран.

На графике видно, что в экономическом развитии ведущих стран можно выделить четыре основных этапа развития в рассматриваемый период.

1919 1920 1921 1922 1923 1924 1925 1926 19 27 1928 1929 1930 1931 1932 1933 1934 1935 1936 1937 1938 1939

 октябрь 1929 июль 1932

 (рост в % к 1913) (спад в % к 1929)

США 170 % 52 %

Германия 156 % 46 %

Франция 140 % 44 %

Англия 99,8 % 23 %

1. Первый этап с окончания войны до середины 1924 года характеризуется крайней неустойчивостью экономического развития ведущих стран. Кратковременный экономический бум, начавшийся сразу после войны, продолжался до середины 1920 года. Он был вызван потребностями "изголодавшегося" и "пообносившегося" за годы войны населения, а поэтому носит спекулятивный характер. Уже к середине 1920 года начинается первый послевоенный кризис перепроизводства, который сопровождается резким спадом производства, ростом безработицы, повышением социально-политической нестабильности. Первой страной, преодолевшей это кризис в силу объективных экономических причин, являются США, которые уже с конца 1921 года вступили в полосу экономического подъема, продолжавшегося до осени 1929 г. Европейские страны продолжали испытывать спад производства до весны 1922 года, а затем вступили в полосу депрессии, продолжавшейся до середины 1924 г. Большое значение для Европейских стран на этом этапе приобретает восстановление разрушенных войной экономических связей. Прежде всего, это касается восстановления российского рынка в системе европейской торговли.

Уже в марте 1921 года по инициативе английского правительства был подписан англо-советский торговый договор. К началу 1922 года осознание необходимости восстановления экономических связей с Россией приводит к принятию 6 января 1922 года на конференции в Каннах решения о созыве общеевропейской экономической конференции с участием России, без которой невозможно экономическое восстановление Европы.

Генуэзская конференция собирается в апреле 1922 года с целью подписания общеевропейского экономического договора. Однако, противоречия между Россией и странами Запада по вопросу об уплате военных долгов приводят к фактическому срыву конференции. Между тем, в ходе нее был подписан двусторонний договор между Германией и Россией в Рапалло 16 апреля. На основе этого договора восстанавливаются торговые отношения между двумя странами и через территорию Германии западные товары начали проникать в Россию, что снизило остроту экономического кризиса и привело к прекращению спада производства.

2. С середины 1924 года начинается второй этап, получивший название временной и частичной стабилизации экономики.

На этом этапе в экономическом развитии всех стран наблюдается устойчивый рост производства. Темпы роста не были одинаковыми, но почти во всех странах привели к превышению довоенного уровня развития. Лишь Англия не смогла преодолеть показатели 1913 года. Индекс её производства в 1929 г. составил 99,8.

Основными факторами стабилизации в Европе были: 1) восстановление в 1924 году полных торговых отношений с СССР и 2) принятие летом 1924 года экономического плана Дауэса, изменившего систему взимания репарационных платежей с Германии.

Стабилизация 1924-1929 гг. была частичной потому, что не все отрасли экономики развивались одинаково. Главным образом, высокие темпы роста были достигнуты за счет новых отраслей: нефтехимии, электротехники, приборостроения, авиационной, автомобильной и др. Старые отрасли (добывающая, первичная переработка, легкая промышленность и т.д.) развивались крайне медленно, что приводило к диспропорции и перенасыщению рынка продукцией данных отраслей. Сельское хозяйство практически во всех странах находилось в состоянии застоя, а в Англии имело даже отрицательный прирост. В результате диспропорции и перепроизводства в новых отраслях в октябре 1929 года начался мировой экономический кризис.

3. Третий этап - "Великая депрессия" охватывает 1929-33 годы и включает как спад производства, так и последовавшую депрессию. Начавшись падением курсовой стоимости акций утром 24 и 29 октября 1929 г. спад производства продолжался до лета 1932 года. За это время в США он составил более 50%, в Германии - 46 %, во Франции - 44 %, в Англии - 23 % по сравнению с докризисным уровнем. Резко возросла безработица, началось размывание среднего класса, усилилась дестабилизация общества.

Преодолеть последствия экономического кризиса оказалось возможным лишь на путях жесткого государственного регулирования экономики и проведения последовательных социальных реформ.

4. Четвертый этап охватывает 1933-39 годы. Он связан с преодолением кризиса и экономической подготовкой второй мировой войны. В это время формируются основные модели выхода из кризиса: "Новый курс Рузвельта" в США; экономическая политика Гитлера в Германии; политика "Народного Фронта" во Франции. Прежде всего, необходимо усвоить, что не смотря на очевидную внешнюю разницу, все три модели были формами усиления роли государства в экономике и фактически на некоторое время существенно ограничили свободную конкуренцию. Обратите внимание на то, что в США и Германии не только набор реформ, но и их последовательность практически совпадали. Во всех моделях в большей или меньшей степени присутствует элемент планирования, а Германия даже переходит с 1936 г. к четырехлетним планам развития.

Это лишний раз подтверждает, что преодоление кризисов перепроизводства возможно лишь на путях расширения государственного вмешательства в экономику.

Выход из экономического кризиса не был окончательным. В середине 1937 года начался новый спад производства во всех странах, кроме Германии, которая полностью сохранила и далее ужесточила систему государственного регулирования. К весне 1938 года Германия по темпам экономического развития выходит на первое место среди стран Запада, и уступает лишь Советскому Союзу. В этих условиях Германия начинает непосредственную подготовку к реваншу за поражение в первой мировой войне и вновь надеется осуществить передел основных экономических рынков. Главными противниками Германии в этой борьбе, как и прежде, являются Англия и Франция.

***Лекция 11*. Становление и основные этапы развития**

**государственного регулирования экономики в ХХ в.**

Государственное регулирование частной предпринимательской деятельности (ГР) возникает на определенном этапе ее развития в определенных исторических и экономических условиях.

Под *ГР* следует понимать *такие действия государства в отношении экономических процессов, которые прямо или косвенно влияют на процесс производства и присвоения прибыли частными компаниями, как в рамках их конкретного бизнеса, так и в рамках макроэкономических процессов в стране в целом.*

Приступая к изучению данной темы, необходимо учитывать, что возникновение и развитие государственного регулирования предпринимательской деятельности стало результатом естественного развития последней в эпоху свободной конкуренции. Для уяснения этого обстоятельства, обратитесь к материалам по теме «Промышленный переворот и его последствия». Рассмотрите этапы развития и формы государственного регулирования частного предпринимательства. Выделите характерные черты рассматриваемого явления, которые сложились под влиянием *кейнсианской доктрины*.

Современная структура ГР, его основные формы сложились на протяжении XX века. Наиболее эффективной формой ГР является ***национализация*** в результате которой *меняется субъект предпринимательской деятельности*. Производством и присвоением прибыли начинает заниматься государство. Второй важнейшей формой ГР является ***госбюджетная политика***, с помощью которой государство может влиять на основные факторы производственной деятельности, а, следовательно, и на размер прибыли: *качество, количество, цена, сроки.* Третья форма – ***кредитно-финансовая*** ***политика*** государства, позволяющая гибко реагировать на изменение экономической и социально-политической конъюнктуры в обществе, стимулируя или тормозя предпринимательскую активность. Четвертая форма – ***налоговая политика*** роль которой в развитии частного предпринимательства трудно переоценить в современных условиях. Пятая форма – ***социальное реформаторство***, в отличие от предыдущих форм прямо не связана с методами и размером производства прибыли предпринимателями, но ее влияние во второй половине XX века все более возрастает в структуре рычагов ГР.

В современных условиях ГР является неустранимым инфраструктурным компонентом бизнеса, не учитывать который практически невозможно. Однако к современному состоянию ГР шло достаточно длительным и не всегда прямым путем.

Рассмотрим основные этапы развития ГР в XX веке. В литературе их принято выделять восемь.

***Первый*** начинается еще в 19 веке после завершения промышленного переворота и продолжается до начала первой мировой войны. На этом этапе еще не сложились основные формы ГР в том виде в котором они присутствуют в настоящее время. ГР развивается не явно. Рычаги государственного вмешательства в предпринимательскую деятельность влияют на процесс производства прибыли не прямо, а косвенно. Поэтому данный этап называют *«инкубационным»*. На этом этапе ГР характерно для таких стран как Россия, Германия и Австро-Венгрия.

***Второй*** этап по времени совпадает с первой мировой войной (1914-1918 гг.). На этом этапе практически все воюющие страны проводят политику ГР особенно в тех сферах и отраслях, которые прямо или косвенно связаны с военными поставками. Повсеместно возникает система госзаказа для нужд фронта, устанавливается жесткий государственный контроль над перевозками, создается единая система государственного планирования.

На ***третьем*** этапе (1918-1929 гг.) наблюдается спад ГР по сравнению с предыдущим этапом. К осени 1929 года его уровень ниже, чем в 1918, однако все-таки остается гораздо выше, чем в 1914 году. Поэтому спад носит относительный характер и не приводит к полному демонтажу системы ГР как в мире в целом так и в Советской России в частности. Ярким свидетельством ослабления государственных рычагов регулирования бизнес-процессов становится политика НЭПа, проводившаяся в СССР до 1929 года.

***Четвертый*** этап связан с экономическим кризисом 1929-1933 гг., называемым «Великая депрессия». На данном этапе система ГР проникает практически во все сферы бизнеса во всех ведущих странах мира. Формируется современная структура и методы взаимодействия основных рычагов ГР. Принципиальным новшеством на данном этапе становится инициатива самих предпринимателей в расширении и укреплении системы ГР. Предприниматели многих стран открыто требуют от своих правительств помощи в развитии бизнеса, соглашаясь на значительные ограничения экономической свободы в обмен на стабильное получение прибыли. Показательна в этом отношении позиция Американской Торговой Палаты, которая в самый разгар «Великой депрессии» в декабре 1931 года потребовала от президента Гувера жестких мер в обеспечении экономической стабильности, а когда тот отказался, мотивируя это принципами американского индивидуализма, лидеры АТП отвернулись от республиканской партии на президентских выборах 1932 года.

Именно на данном этапе сложился основной перечень реформ, традиционно относимых к системе ГР. К этим реформам обращались во всех странах, где частное предпринимательство было парализовано жесточайшим кризисом. Причем это обращение практически не зависело от того политического режима, который установился в странах на момент проведения самих реформ.

 Сравните три основных модели государственного регулирования, реализованные в 30-е гг., как важнейшее условие преодоления кризиса частного предпринимательства: американская, германская и французская. На первый взгляд они совершенно не похожи друг на друга: мягкая либеральная политика «Нового курса» Ф. Рузвельта в США, жёсткая, тоталитарная модель германского фашизма и широкие демократические реформы «Народного фронта» во Франции. Однако внешние политические формы не должны отвлекать от выяснения сути экономических реформ, проводимых соответствующими правительствами. Обратите внимание на то, что все рассматриваемые модели реализовывались как пути преодоления кризиса перепроизводства 1929-33 годов – *«Великой депрессии»*; во всех моделях, независимо от политических форм, присутствует стандартный набор экономических и социальных мероприятий, направленных на расширение покупательной способности населения, сокращение объёмов производства и поощрение занятости.

Рассматривая экономические реформы Рузвельта, обратите внимание не только на экономическую, но и социально – политическую ситуацию в США, которая сложилась в период очередных президентских выборов в 1932 году. Вспомните требования американских предпринимателей, изложенные в *«плане Своупа»*, это поможет вам правильно оценить характер и темпы проведения реформ в 1933 году. Разберите основные реформы «100 дней». Подумайте, почему Рузвельт провёл их именно в такой последовательности: банковская реформа (закон о *«санации банков»*), аграрная реформа (*закон ААА*), промышленная реформа (закон *НИРА*).

Разбирая систему государственного регулирования экономики Германии в 30-е годы, прежде всего, обратите внимание на высокую степень централизации государственного управления экономикой, принудительный характер основных экономических реформ *(«ариизация» экономики*, принудительное картелирование, создание имперского сословия продовольствия, милитаризация). Вместе с тем необходимо отметить, что в Германии, как и в США, реформы привели к существенному возрастанию роли государства в экономике, переходу на плановое развитие (4-х – летний план).

Французский вариант государственного регулирования экономики отличается от американского и германского, прежде всего своей направленностью и последовательностью проводимых реформ. Обратите внимание на то, что правительство Л. Блюма начало свою деятельность с широких социальных реформ *(«Матиньонские соглашения»)*, направленных на реализацию программы «Народного фронта». Большое место правительство уделяло прямой национализации ряда отраслей экономики, проводимой через акционирование. Всё это позволило создать «демократическую» модель *«дирижистской»* экономики.

На ***пятом*** этапе вновь происходит относительный спад в развитии ГР, продолжающийся до 1939 года. Он был связан с преодолением последствий мирового экономического кризиса и наступлением полосы относительно стабильного развития бизнес процессов в середине – второй половине 30-х гг. Исключение, пожалуй, составляют страны, в которых политические режимы, в силу разных обстоятельств оказались не заинтересованными в свертывании системы ГР. Государственное предпринимательство становится основной формой развития бизнеса. К таким странам относится и СССР.

***Шестой*** этап вновь связан с мировой войной, на сей раз второй (1939-1945 гг.). В годы второй мировой войны государство вновь берет в свои руки инициативу в развитии системы ГР. Потребности ведения военных действий диктовали необходимость создания отлаженного экономического механизма, который не давал бы сбоев и позволял вести военные действия не оглядываясь постоянно назад. Хорошо известно, что длительную войну выигрывает не тот, кто умеет хорошо стрелять, а тот, чей экономический организм работает без сбоев.

С окончанием второй мировой войны и послевоенного восстановления наступает ***седьмой*** этап в развитии ГР, характеризующийся новым относительным спадом, продолжающимся до экономического кризиса 1958-1961 годов. Между тем в рамках этого спада повышается роль такой опосредованной формы ГР как социальное реформаторство. Именно в это время все основные политические партии в ведущих странах мира объявляют о своей приверженности проведению политики социальных реформ в интересах большей части населения, претендуя на роль общенародных партий. Кроме того, в экономических платформах политических партий приверженность идеологии ГР. Фактически на этом этапе создаются все необходимые условия Для того, чтобы система ГР стала неустранимым инфраструктурным компонентом экономики всех ведущих мировых держав.

***Восьмой*** этап, начинающийся с рубежа 50-х – 60-х гг. ХХ века и продолжающийся до наших дней, фактически представляет собой новый период в развитии ГР. Основной характеристикой данного периода является неустранимость, даже относительная, роли государства из предпринимательской деятельности. Все разногласия между политическими партиями, формирующими государственный аппарат в условиях демократии, касаются не сути государственного регулирования, его необходимости или пагубности для развития бизнеса, а лишь форм ГР. В этих разногласиях левые и лево-центристские партии остаются верны традиционным для них формам: национализации и социальным реформам; в то время как партии правой части политического спектра отдают предпочтение монетаристским формам ГР: госбюджетной, кредитно-финансовой и налоговой политике.

Таким образом, можно констатировать, что на рубеже 1950-х –1960-х гг. произошел переход от ГР, которое долгое время развивалось лишь как *тенденция*, характеризующая предпринимательскую деятельность, к системе ГР, открывающей новую *стадию* развития предпринимательской деятельности – стадию эпохи *постиндустриального общества*.

Лекция 12. Развитие социального реформаторства в ХХ в.

Из всех рычагов государственного регулирования экономики именно социальное реформаторство приобретает все более существенное значение в современных условиях.

Рассматривая данную тему, необходимо учесть, что активная социал - реформаторская деятельность государства существовала не всегда. Ее возникновение хронологически относится к концу XIX века. Объективными предпосылками развития государственных социальных реформ в это время были два основных фактора.

Во-первых, это завершение промышленного переворота, которое привело к созданию фабрично-заводской системы производства и резкому увеличению выпускаемой продукции. Увеличился избыточный продукт, перераспределяемый через государственный механизм в пользу менее обеспеченной части населения. Механизм перераспределения принципиально состоит из двух шагов: 1) налоги, 2) социальные реформы.

Во-вторых, к концу XIX века в большинстве индустриальных стран было формально провозглашено всеобщее избирательное право, которое предполагает выполнение хотя бы части обязательств перед избирателями. С последней трети XIX века политика социальных реформ проходит три этапа развития:

1. С 1870-х гг. до начала первой мировой войны.

2. 20-е – 50-е гг. XX века.

3. С 60-х гг. XX века до наших дней.

Первый этап социального реформаторства характеризуется спонтанностью основных реформ. В это время в бюджетах стран не существовало специальных ассигнований на реформы, не было планов реформ, не было специальных органов в государственном аппарате, которые бы отвечали за проведение реформ. Бессистемность породила своеобразный парадокс: когда социальные реформы могли проводить крайне правые правительства и, наоборот, левые кабинеты не отличались склонностью к реформам.

Основной набор социальных реформ был крайне узок, в него входили: установление минимума зарплаты, максимума рабочего дня, упорядочение системы штрафов и введение начального бесплатного образования.

Наиболее яркими примерами социальных реформ этого периода являются: "государственный социализм" О.Бисмарка в 70е-80е гг. XIX века в Германии и политика "ллойд-джорджизма" в Англии с 1906 по 1914 годы.

Некоторые реформы, проведенные правительством Д.Ллойд Джорджа, можно рассматривать как своеобразный переход ко второму этапу социального реформаторства, например, введение пенсий с 70 лет, или внесение в бюджет 1911 года статьи "государственные социальные расходы". Несмотря на минимальный размер (всего 1% бюджета), эту статью можно считать поворотным пунктом в развитии реформ - переходом к их плановому проведению.

Второй этап начинается после первой мировой войны и продолжается до конца 50х годов. На этом этапе в бюджетах всех стран выделяются специальные деньги для реформ, появляются специальные органы, которые планируют и проводят реформы, возникает система контроля со стороны законодательной власти за проведением реформ. Проведение социальных реформ становится обязательным условием деятельности определенного круга политических партий. В основном, это партии левого центра. Но появляются и противники социал-реформистского курса.

В ниже приведённой таблице показаны основные политические партии, сторонники и противники социальных реформ в ведущих странах на втором этапе. В основном это партии – представители правого центра:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № п/п | партиистраны | сторонники | противники |
| до II м.в. | после II м.в. |
| 1 | США | демократическая партия | республиканская партия |
| 2 | Англия | лейбористская партия | консервативная партия |
| 3 | Франция | социалистическая партия | демократический альянс | ОПР/СФД |
| 4 | Германия | СДПГ | национальная партиянародная партия | ХДС/ХСС |

Таблица3

 На втором этапе основные реформы первого этапа были доведены до логического конца: min заработной платы во всех странах доведен до прожиточного минимума, max рабочего дня установлен в соответствие с санитарными нормами (8 часов).

Кроме того, было введено бесплатное среднее образование (10 классов), бесплатное медицинское обслуживание в стационарах, социальное страхование, повсеместно введены пособия по безработице, пенсии по старости, развивалась система общественных работ. В некоторых странах еще до второй мировой войны были введены оплачиваемые отпуска.

Как видно, основной набор социальных реформ на втором этапе, как и на первом, был направлен на поддержание жизненных стандартов той части населения, которая сама оказывалась не в состоянии обеспечить прожиточный минимум, это: безработные, низкооплачиваемые рабочие, пенсионеры.

Наиболее яркими примерами второго этапа социальных реформ являются:

− до второй мировой войны: социальные реформы "Народного фронта" во Франции в 1936 году, социальные реформы "Нового курса" в США в 1934-37 гг.;

−после второй мировой войны: "Лейбористский социализм" в Англии 1945-1950 гг., "Справедливый курс» Трумэна в США 1949-52 гг., социальная политика трехпартийной коалиции во Франции 1946-1951 гг.

Третий этап социальных реформ охватывает последнюю треть XX – начало XXI вв.[[7]](#footnote-7) Принципиальное отличие этого этапа состоит в изменении социальной направленности реформ. Значительная часть государственных средств, направленных на реформы, шла на удовлетворение интересов среднего класса. На этом этапе государство стало активно поддерживать науку, высшее образование, культуру, спорт, поликлиническую медицину, много средств отпускаются на пропаганду здорового образа жизни.

Естественно, что традиционный набор реформ никуда не делся: продолжают выплачиваться пенсии, пособия, гарантируется минимальная зарплата, среднее образование, стационарная медицина. Ряд традиционных реформ нашел свое дальнейшее развитие, так, например, в некоторых отраслях производства введен 6-ти и 4-х часовой рабочий день с плавающим графиком, пособия по безработице доведены до прожиточного минимума и колеблются от 800 до 1500 долларов в месяц.

На третьем этапе практически не осталось политических партий, которые бы открыто выступали против социальных реформ; они различаются лишь в методах их проведения.

В ряде стран появляются проекты, которые показывают перспективы государственной политики социального реформаторства. Например, в Японии обсуждается введение всеобщего обязательного высшего образования.

Таким образом, государственная политика социальных реформ за 100 с лишним лет своего существования прошла длинный путь и стала обязательным условием функционирования любой современной экономической системы.

***Лекция 13.* Переход к «новому обществу» и его влияние**

**на развитие экономики.**

Понятие *«новое общество».* Изучая любую тему, связанную с так называемым «новым обществом», обратите внимание на само *понятие.* Формально и фактически речь пойдет об обществе, которое принципиально отличается от предшествующего этапа развития. Отличия проистекают, прежде всего, из той роли, которую начинает играть государство в экономической жизни общества. Если классический капитализм эпохи свободной конкуренции характеризуется *отсутствием* какого-либо вмешательства государства в частную предпринимательскую деятельность, а монополистический капитализм порождает ГР как *одну из тенденций* в развитии частного бизнеса индустриальной эпохи, то «новое» или *«постиндустриальное» общество* «поручает» государству играть *ведущую роль в организации экономической жизни в стране*. С одной стороны, государство само становится предпринимателем посредством национализации производства; с другой, через систему монетарных реформ и социальное реформаторство – тотально контролирует и регулирует частный бизнес. Фактически *частная собственность и частная инициатива предпринимателя* уступают место (трансформируются) в *систему государственного регулирования процесса производства и присвоения прибыли.*

Кроме того, в «новом обществе» на второй план уходят такие важнейшие черты классического индустриального капитализма как возможность империалистической войны и возможность пролетарской революции. Конечно, это не означает завершение борьбы за мировые экономические рынки. Эта борьба продолжается, но только в принципиально *новых формах*, например: *борьба с террористическими государствами, борьба за права человека* и т.п. При этом под благовидными предлогами к экономическому переделу привлекается мировое сообщество. Отметьте, что и в самом обществе происходит широкая социальная трансформация – *изменение* его *социально-классовой структуры*. Вместо традиционных индустриальных классов буржуазии и пролетариата, выделяются три новых класса: высший (upper), средний (middle) и низший (low) классы. Средний класс в новом обществе составляет подавляющее большинство населения (около 80%). Изменение классовой структуры общества принципиально меняет и *общественную психологию*, которая становится *охранительной.*

Наконец, для «нового общества» характерна широкая *транснационализация экономических процессов*, а, следовательно, выход предпринимательской деятельности на новый *уровень* в новых *формах*.

Рассматривая многочисленные теории нового общества, обратите внимание на то, что все они могут быть принципиально объединены в несколько основных моделей: *«постиндустриальное общество»* Д. Бэлла и Р. Арона; *«конвергентный социализм»* Дж. К. Гелбрэйта; *«стадии экономического роста»* У. Ростоу. Это наиболее известные и устоявшиеся теоретические конструкции, у которых имеются как общие черты, так и отличия. Выделите общее и особенное в теориях «нового общества». Обратите внимание на изменение условий предпринимательской деятельности в «новом обществе». Попытайтесь объяснить, с чем связана одна из наиболее интересных тенденций, возникших в развитии частного предпринимательства в 60-е гг. XX века, получившая название *«революция менеджеров»*. Суть этого явления сводится к тому, что собственники отказываются самостоятельно производить и присваивать прибыль, передавая реальное управление своим бизнесом *государству* посредством заключения *трастовых договоров.* Государство при этом берет на себя *функции субъекта предпринимательской деятельности*. Происходит странное на первый взгляд явление – разделение права собственности на основные фонды и предпринимательской деятельности. Тем самым расширяется сфера государственного регулирования экономики.

Обратите особое внимание на то, что в новом обществе существенную роль в практике государственного регулирования экономики приобретает непрямое влияние государства на производство и присвоение прибыли через систему социального реформаторства, которое переходит на третий этап своего развития. (См. предыдущую лекцию)

***Лекция 14.* Процесс транснационализации экономики в конце XX – начале XXI вв.**

Приступая к изучению данной темы, вспомните, что транснационалиция бизнес процессов является одной из наиболее характерных черт развития предпринимательской деятельности в «новом обществе». Теоретическое обоснование данных процессов можно обнаружить еще в знаменитых положениях К.Маркса о том, что капитал не знает национальных границ, а пролетариат не имеет своего отечества. Вспомните, что экономические основы рассматриваемого процесса лежат в порожденной промышленным переворотом концентрации производства и возникновении внутри монополий основ плановой экономики. Об этом Ф.Энгельс писал еще в 1891 году. Первым систематическим теоретическим обоснованием транснацоинализации предпринимательской деятельности следует считать созданную начале XX века К. Каутским теорию *«ультраимпериализма»*. Основываясь некоторых теоретических положениях, высказанных Ф.Энгельсом, Каутский предположил, что если процессы концентрации производства ничем не ограничивать, то они неизбежно приведут к созданию *«ультраимпериалистического мирового треста»,* в котором будут действовать те же черты и закономерности, что и в обыкновенных монополиях. Отметьте, что, не соглашаясь с немецким социалистом по политическим вопросам, вытекающим из теории К. Каутского, принципиально не возражал против идеи мирового треста и В.И. Ленин. В Работе «Пролетарская революция и ренегат Каутский» Ленин отмечал, что мировое развитие, несомненно, идет к «единому ультраимпериалистическому мировому тресту».

Теоретические разработки начала XX века надолго были оставлены без должного внимания в связи с крупнейшими международно-политическими событиями, каковыми являются первая и вторая мировые войны. Однако, благодаря во многом именно войнам, в мировой экономике были созданы условия для транснационализации предпринимательской деятельности.

Обратите внимание на то, что идея *«мирового треста»*, в сущности, проста. Она предполагает *объединение* в рамках одного юридического лица, или под одним реальным руководством, *всех сфер и форм предпринимательской деятельности в масштабах всего мира.* На первый взгляд это представляется маловероятным. Однако, если посмотреть на тенденции развития предпринимательских структур, характерные для послевоенного периода, то мы увидим яркие примеры реального воплощения этой идеи в практику мирового предпринимательства. К ним относятся принципиально новые формы монополизации производства и капитала возникшие во второй половине ХХ века – *транснациональные корпорации (ТНК) и конгломераты*.

Вспомните, что традиционные монополии были мононациональными и, как правило, моно отраслевыми. ТНК выходит за рамки национального государства, и размещает свое производство, как правило, в непосредственной близости от рынков сырья и сбыта, а так же рынка дешевой рабочей силы. Понятна основная предпринимательская идея хозяев подобных структур. Логическим пределом в развитии ТНК может стать монополизации какой-либо отрасли производства, торговли или финансовой деятельности в рамках одной корпорации.

Конгломерат как многоотраслевая монополия, стремится объединить как можно большее количество отраслей и сфер бизнеса. Тем самым повышается устойчивость бизнес структуры в условиях нестабильности рынка. Логический предел конгломерата – объединение всего бизнеса в масштабах государства в рамках одного юридического лица.

Теоретически «мировой трест» или *«транснациональный конгломерат» - объединение предельного конгломерата и предельной ТНК.* Логика предпринимательской деятельности такова, что бизнесменам не обязательно ждать появления предельных форм низшего уровня, чтобы сделать следующий шаг. В современном мировом бизнесе транснациональные конгломераты уже давно ведут свою предпринимательскую деятельность в разных странах мира. К началу XXI века таких предпринимательских структур насчитывалось более сорока. Они контролировали более 80% всей мировой торговли, 75% мировых инвестиций в производство, 2/3 производимой в мире промышленной продукции, более 30% мировых сырьевых ресурсов и энергоносителей; на них работало более 60% всей рабочей силы, занятой в мировом промышленном производстве.

**Вопросы для промежуточной аттестации.**

1. Предмет курса "История экономики". Понятие "Способ производства".
2. Экономика первобытного общества. Общая характеристика.
3. Рабовладельческая экономика, генезис и основные этапы развития.
4. Общая характеристика экономического развития Древнего Востока.
5. Классическое рабовладельческое общество Древней Греции и Рима.
6. Разложение рабовладельческого и генезис феодального способа производства. Складывание военно-ленной системы.
7. Экономика феодального общества в период раздробленности. Понятие натурального хозяйства.
8. Феодальная вотчина, структура и принципы функционирования. Основные виды феодальной ренты. Их развитие.
9. Эпоха первоначального накопления капитала. Основные этапы и формы ПНК.
10. Экономические причины и последствия великих географических открытий.
11. Первоначальное накопление в Англии. Огораживания и их значение.
12. Раннекапиталистическая мануфактура.
13. Экономические причины и последствия раннебуржуазных революций.
14. Господство торгового капитала в Европе. Экономическое господство Голландии.
15. Промышленный переворот и промышленная гегемония Англии.
16. Завершение промышленного переворота в странах Запада и его следствия, "индустриальное общество". Возникновение мирового рынка.
17. Государство и экономика. Основные этапы и формы развития государственного регулирования.
18. Основные концепции "трансформации капитализма".
19. Экономические последствия завершения объединительных процессов в ведущих странах Запада в XIX в. (Германия и США).
20. Особенности экономического развития Англии и Франции в конце XIX и начале XX веков. Колониальные и ростовщическая модели.
21. Экономическое развитие Японии в конце XIX - начале XX вв. Реформы Мейдзи и их последствия.
22. Основные этапы складывания и развития колониальной системы и колониального хозяйства.
23. Борьба за экономические рынки между великими державами в первой половине XX в.
24. Экономические причины и общие экономические последствия первой мировой войны.
25. Основные тенденции и особенности экономического развития стран Запада в 20-30-е гг. XX в.
26. Мировой экономический кризис 1929-1933 гг. и его влияние на развитие ведущих стран Запада.
27. "Новый курс" Рузвельта в США,
28. Экономическая программа и политика "Народного фронта" во Франции.
29. Фашистская система государственного регулирования экономики.
30. Общие экономические последствия второй мировой войны. Промышленная гегемония США.
31. "Экономические чудеса" в Японии, Германии, Италии после второй мировой войны; их истоки и последствия.
32. Развитие социального реформаторства в XX в.
33. Борьба за экономические рынки после второй мировой войны. Неоколониализм.
34. Истоки и общая характеристика экономики "Новой консервативной волны".
35. Экономическое развитие России в XIX в.
36. Российская экономика в конце XIX - начале XX в. Причины ускоренного развития,
37. Экономическое развитие СССР в 20-30-е гг. XX в.
38. Восстановление экономики СССР после второй мировой войны. Экономическое развитие в 1950-1980-е гг.
39. Общая характеристика экономического развития СССР. России во второй половине 1980-х – 90-е гг. Причины перестройки. Россия на пути к рынку.
40. Интеграционные процессы в мировой экономике после II мировой войны. Основные центры развития.

**Тесты по разделу «Индустриальный способ производства».**

1. **К какому периоду относится начало "индустриального способа производства" в широком смысле слова.**

 а) к эпохе первоначального накопления капитала с XV в.

 б) к эпохе раннебуржуазных революций XVI - XVIII вв.

 в) к эпохе промышленного переворота XVIII - XIX вв.

г) к периоду борьбы за экономические рынки XX в.

1. **Сгон крестьян с земли и превращение пахотных земель в пастбища в Англии назывался:**

а) экспансия.

б) колонизация земель.

в) огораживание.

г) промышленный переворот.

**3. Кто написал книгу "Протестантская этика и дух капитализма"?**

а) А. Смит.

б) К. Маркс.

в) М. Вебер

г) К. Каутский

**4. Выберите наименее эффективный, с экономической точки зрения тип мануфактуры.**

а) гетерогенная - централизованная.

б) гетерогенная - рассеянная.

в) органическая - централизованная.

г) органическая - рассеянная.

1. **Кто из перечисленных авторов наиболее адекватно изложил теорию первоначального накопления капитала?**

а) А. Смит.

б) К. Маркс

в) М. Вебер.

г) К. Каутский.

1. **В какой стране в результате раннебуржуазной революции возникла парцельная система землевладения?**

## а) Голландия

б) Англия

в) США

г) Франция

1. **Какая форма первоначального накопления капитала господствовала в Голландии?**

а) экономия

б) огораживания

в) неэквивалентный обмен

г) посредническая торговля

1. **Что такое неэквивалентный обмен?**

А) обмен товаров не по стоимости

Б) натуральный обмен между разными странами

В) обмен между колониями и метрополиями

Г) обмен между бедными и богатыми

1. **Хронологические рамки эпохи первоначального накопления капитала.**

а) ХII – ХIV вв.

б) XII – XVI вв.

в) XIV – XVI вв.

г) XIV – XVIII вв.

1. **Как называется работник мануфактуры, выполнявший часть необходмой работы по призводству товара?**

а) пролетарий

б) подмастерье

в) частичный рабочий

г) совокупный рабочий

1. **Какой период охватывает мировой экономический кризис, называемый "Великая депрессия"?**

а) 1914 - 1918

б) 1919 - 1923

в) 1924 - 1929

г) 1929 – 1933

**12. "100 дней Рузвельта" это:**

а) мероприятия Теодора Рузвельта по борьбе с трестами в период его президентства 1901 - 1909 гг.

б) законы, принятые при Теодоре Рузвельте о "консервации природных ресурсов"

в) реформы Франклина Рузвельта, проведенные с марта по июнь 1933 г.

г) социальные реформы Франклина Рузвельта 1935 г.

**13.К какому периоду относится начало активной борьбы за**

**экономии ческие рынки?**

а) конец XVIII- начало XIX вв.

б) середина XIX в.

в) конец XIX - начало XX в.

г) мировая война 1939 - 1945 гг.

1. **Документ, в котором было обосновано экономическое проникновение США в Китай.**

а) доктрина Монро 1823 г.

б) доктрина Хэя 1899 г.

в) "14 пунктов Вильсона" 1918 г.

г) "Атлантическая хартия" 1941 г.

1. **Наибольшие экономические выгоды от первой мировой войны получили:**

а) Германия и ее союзники.

б) все страны Антанты

в) только Англия и Франция.

г) Только США.

1. **Главный противник США в борьбе за экономические рынки в первой половине XX в.**

а) Германия.

б) Англия.

в) Россия.

г) Япония.

1. **Как назывался документ, в котором США впервые предложили расчленить Россию?**

а) «доктрина Хэя»

б) «14 пунктов Вильсона»

в) «план Дауэса»

г) «план Маршалла»

1. **Что называют «Экономическим чудом»?**

а) высокие темпы экономического развития России в 1911-1913 гг.

б) высокие темпы экономического развития США, Германии и Франции в 20-е гг. ХХ века.

в) высокие темпы экономического развития Германии, Италии и Японии в 50-е – первой половине 60-х гг. ХХ.

г) высокие темпы экономического развития Франции в первой половине 60-х гг. ХХ века.

1. **Как называется экономическая политика «жесткой экономии», основным содержанием которой является: сокращение социальных расходов, реприватизация, повышение косвенных налогов?**

а) «дипломатия доллара»

б) «новая экономическая политика»

в) «новый курс»

 г) «новая консервативная волна»

1. **Какой из законов «нового курса» Рузвельта предполагал введение «кодексов честной конкуренции»?**

а) закон о «санации банков»

б) закон ААА

 в) закон НИРА

г) закон Вагнера

1. **Что было в 1924 – 1929 гг.?**

а) НЭП в России

 б) период частичной стабилизации в Европе

в) реализация американского «плана Маршалла»

г) период «новой консервативной волны»

1. **Как называется форма монополии, предполагающая наличие финансовой группы или банка?**

а) картель

б) синдикат

в) трест

 г) концерн

1. **Как называется форма монополии, предполагающая наличие единой сбытовой конторы?**

а) картель

 б) синдикат

в) трест

г) концерн

 **24. Первая страна, в которой произошел промышленный переворот?**

 а) Англия

б) Франция

в) Германия

г) США

**25. Что такое «план Дауэса»?**

а) план экономического проникновения США в Китай

б) план экономического расчленения России после первой мировой войны

в) план экономического восстановления Германии после первой мировой войны

г) план американской помощи европейским странам после второй мировой войны.

**26. В результате чего удалось восстановить разрушенные первой мировой войной хозяйственные связи между Россией и Западом?**

 а) «полоса дипломатического признания» СССР 1924-25 гг.

б) «план Дауэса»

в) «план Своупа»

г) «план Маршалла»

**27. Что было основной причиной первой мировой войны?**

а) сараевское убийство

б) политические противоречия между Германией и Россией на Балканах

 в) борьба за экономические рынки между великими державами

г) противоречия между республиканской Францией и монархической Германией в Европе

1. **В какой стране объем производства промышленной продукции к октябрю 1929 года составил 170% от уровня 1913 года?**

а) Англия

б) Франция

 в) Германия

 г) США

1. **Как называется политика социальных реформ в Англии в начале ХХ века?**

а) государственный социализм

б) ллойд-джорджизм

в) новый курс

г) новая консервативная волна

1. **Когда завершился промышленный переворот в ведущих индустриальных странах мира: Германии, Франции, США, России?**

а) в 1850-е гг.

б) в 1860-е гг.

в) в 1870-е гг.

г) в 1880-е гг.

## **Список рекомендованной литературы**

1. **Учебники и учебные пособия**
2. Гладков И.С., Пилоян М.Г. История мировой экономики: справочник [Электронный ресурс] / Гладков И.С., Пилоян М.Г. – М. : Проспект, 2016. // Режим доступа <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392178803.html>
3. Гловели, Г.Д. Экономическая история : учебник для бакалавров / Г.Д. Гловели. – М. : Изд-во Юрайт, 2017. – 719 с. – Серия : Бакалавр. Углубленный курс.
4. Гусейнов, Р.М. Экономическая история : учебник для бакалавров / Р.М. Гусейнов, В.А. Семенихина. – М. : Изд-во Юрайт, 2016. – 686 с. – Серия : Бакалавр. Базовый курс.
5. Заславская, М. Д. История экономики [Электронный ресурс] / Заславская М. Д. – М. : Дашков и К, 2013. // Режим доступа <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785394019630.html>
6. Ковнир, В.Н. Экономическая история России. В 2 ч. : учебник для академического бакалавриата / В.Н. Ковнир. - 2-е изд., испр. И доп. – М. : Изд-во Юрайт, 2016. – Часть 1. С древнейших времен до 1917 года. – 307 с. Часть 2. С 197 года по начало XXI века –180 с.– Серия : Бакалавр. Академический курс.
7. Конотопов, М.В. Экономическая история с древнейших времен до наших дней : учебник для бакалавров / М.В. Конотопов, С.И. Сметанин, А.В. Тебекин. – 12-е изд. Перераб. И доп. – М. : Изд-во Юрайт, 2016. – 640 с. Серия : Бакалавр.
8. Кузнецова, О.Д. Экономическая история : учебник для академического бакалавриата / О.Д. Кузнецова, И.Н. Шапкина, А.С. Квасов, Л.И. Пермякова. – 3-е изд. Перераб и доп. – М. : Изд-во Юрайт, 2016. – 424 с. – Серия : Бакалавр. Академический курс.
9. Конотопов, М.В., Сметанин, С.И. Экономическая история [Электронный ресурс] : Учебник / М.В. Конотопов, С.И. Сметанин. – 15-е изд. – М. : Дашков и К, 2015. // Режим доступа <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785394025389.html>
10. Рыбина, М.Н. Экономическая история: учебник и правктикум для академического бакалавриата / М.Н. Рыбина, В.О. Исаенко. – М. : Юрайт, 2017. – 350 с. Серия : Бакалавр. Академический курс.
11. Толмачева, Р. П. Экономическая история [Электронный ресурс] / Толмачева Р. П. – М. : Дашков и К, 2013. // Режим доступа <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785394019302.html>
12. Экономическая история : учебник для бакалавров / О.Н. Мисько, Н.Л. Дружинин; под ред. О.Н. Мисько. – М. : Изд-во Юрайт, 2016. – 591 с. – Серия : Бакалавр. Углублённый курс.
13. **Специальная литература**
14. Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм / Фернан Бродель. – Т. 3. Время мира. – М. : Прогресс, 1992. – 679 с.
15. Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм / Фернан Бродель. – Т. 2. Игры обмена. – М. : «Весь мир», 2007. – 672 с.
16. Будцын И.В. Три века Нижегородского предпринимательства /И.В. Будцын // Элита Нижегородского бизнеса 2000. – Н.Новгород, 2001.
17. Будцын И.В. Экономическая история Нижегородского края XVII – первой половины XX вв. (Промышленность и предпринимательство) / И.В. Будцын. – Н. Новгород, 2002.
18. Вебер М. Протестантская этика и дух капитализма. // Избранные произведения / Макс Вебер. – М., 1990. – С. 61-207, 273-291.
19. Государственно – монополистический капитализм: общие черты и особенности. – М. : «Наука», 1975.
20. Кулишер, И.М. История экономического быта Западной Европы. В 2-х т. Том 1. Средневековье: учебник для вузов / И.М. Кулишер. – М. : Изд-во Юрайт, 2017. – 326 с. – Серия : Авторский учебник.
21. Кулишер, И.М. История экономического быта Западной Европы. В 2-х т. Том 2. Новое время: учебник для вузов / И.М. Кулишер. – М. : Изд-во Юрайт, 2017. – 349 с. – Серия : Авторский учебник.
22. Маркс К. Капитал. Т. 1.- Гл. 11, 12. (Любое издание). // Собр. Соч. - Т. 23.
23. Мау В.А. Сочинения в 6 тт. Т. 1. Реформы и догмы: Государство и экономика в эпоху реформ и революций 1860-1920-е годы. В поисках планомерности: Экономические дискуссии 1930 – 1960-х годов. Т.2. Экономика и власть: Политическая история экономической реформы в России (1985-1994). Т. 3. Великие революции от Кромвеля до Путина / В.А. Мау. – М.: Издательство Дело, 2010.
24. Полетаева Н.И., Голубович В.И., Пашкевич Л.Ф. и др. Экономическая история зарубежных стран: Учебное пособие для вузов / Под ред. В.И. Голубовича. Изд. 3-е, доп., перераб. – Минск: Экоперспектива, 2008. – 592 с.
25. Сафронов С.А. П.А. Столыпин: Реформатор на фоне аграрной революции. Монография. В 2-х ТТ. - Т. 1. Путь к политическому олимпу. – Красноярск: СФУ, 2015. – 438 с. // Режим доступа <http://znanium.com/bookread2.php?book=550602>
26. Сафронов С.А. П.А. Столыпин: Реформатор на фоне аграрной революции. Монография. В 2-х ТТ. - Т. 2. Аграрная реформа. – Красноярск: СФУ, 2015. – 438 с. // Режим доступа http://znanium.com/bookread2.php?book= 550556
27. Экономическая история зарубежных стран: Курс лекций / Под ред. В.И. Голубовича. – 3-е изд., стереотип.- Минск: "Экоперспектива", 2008. – 462 с.

**III. Информационно-справочные и поисковые системы**

Федеральный образовательный портал «Российское образование» <http://www.edu.ru/>

1. <http://www.krotov.info/history/solovyov/lichman0.html>

2. <http://hw.prometeus.nsc.ru/contents/books00/russia2.ssi>

3. <http://politican.ru/vladimir-putin-pervyie-vosem-let-pravleniya>

4. <http://www.hrono.info/> Исторические источники.

5. <http://www.ostu.ru/hronos> / Всемирная история.

6. <http://www.rummuseum.ru> Б<Библиотека портала Хронос.

7. <http://www.istmira.com/>

8. <http://krotov.info/acts/17/azaryin/b60.htm>

9. <http://www.posprikaz.ru/>

10. <https://biblio-online.ru/>

Игорь Валерьевич Будцын

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИЗУЧЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ «ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ». ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

Учебно-методическое пособие

Рекомендовано методической комиссией института экономики и предпринимательства для студентов ННГУ, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01. «Экономика».

Федеральное государственное автономное

образовательное учреждение высшего образования

«Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского».

603950, Нижний Новгород, пр. Гагарина, 23.

1. О причинах, приведших английских и французских предпринимателей к подобной деловой ориентации, см. следующую лекцию. [↑](#footnote-ref-1)
2. В данном случае не учитываются возможности Российской империи, на территории которой расположено около 60% разведанных и используемых тогда мировых ресурсов и энергоносителей. [↑](#footnote-ref-2)
3. Подробнее об этом см. лекцию 8. [↑](#footnote-ref-3)
4. Подробнее о развитии социал-реформаторства см. лекцию 12. [↑](#footnote-ref-4)
5. См. таблицу 1 на стр.27. [↑](#footnote-ref-5)
6. См. лекцию 4 «Завершение промышленного переворота в ведущих индустриальных странах и его последствия. Вопросы теории». [↑](#footnote-ref-6)
7. При этом мы не берём во внимание события социально-экономической жизни последнего десятилетия. [↑](#footnote-ref-7)