

На правах рукописи

МЯСНИКОВ Павел Александрович

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ ФРГ С ВЕДУЩИМИ
СТРАНАМИ ЗАПАДНОГО МИРА
(США, ФРАНЦИЯ, ВЕЛИКОБРИТАНИЯ) ВО ВТОРОЙ
ПОЛОВИНЕ XX ВЕКА**

Специальность 07.00.15 – история международных отношений
и внешней политики

АВТОРЕФЕРАТ

диссертации на соискание ученой степени
кандидата исторических наук

Нижний Новгород
2006

Работа выполнена на кафедре истории политических партий и общественных движений Нижегородского государственного университета им. Н.И. Лобачевского

Научный руководитель: доктор исторических наук,
профессор Морозов Борис Николаевич

Официальные оппоненты: доктор политических наук,
доцент Рыхтик Михаил Иванович

кандидат исторических наук,
доцент Егоров Александр Игоревич

Ведущая организация: Нижегородский государственный
лингвистический университет им. Н.А.
Добролюбова

Защита состоится «26» ноября 2006 г. в 15 часов на заседании Диссертационного совета Д-212.166.10 при Нижегородском государственном университете им. Н.И. Лобачевского по адресу: 603005, Нижний Новгород, ул. Ульянова, д. 2, факультет международных отношений ННГУ, ауд. 315.

С диссертацией можно ознакомиться в Фундаментальной библиотеке Нижегородского государственного университета им. Н.И. Лобачевского по адресу: 603950, Нижний Новгород, пр. Гагарина, 23, корпус 1.

Автореферат разослан «24» ноября 2006 г.

Ученый секретарь
Диссертационного совета,
доктор исторических наук,
профессор

Корнилов А.А.

I. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Актуальность темы исследования. Научное значение темы определяется той ролью, которую играли ФРГ, США, Франция и Англия в международных отношениях послевоенных десятилетий второй половины XX века. Во главу угла ставится ФРГ, которая в послевоенные десятилетия стала ведущей экономической державой Западной Европы. Значительное влияние на процесс экономического развития ФРГ в исследуемое время оказали ведущие страны западного мира – США, Франция и Англия. В какой степени, в каком объеме, в каких формах шло взаимодействие экономик этих стран с народным хозяйством ФРГ, - эти вопросы представляют несомненный научный интерес.

Удельный вес четырех названных стран вместе в мировой экономике составил в 1950 г. – 48%, в 1990 г. – почти 35%. Можно представить себе, насколько мощным было и остается воздействие этой группы стран на развитие мировой экономики и международную жизнь планеты. В их руках находятся самые боеспособные вооруженные силы земного шара, они направляют процесс интеграции в Европе и процесс глобализации в мире. Это ударная сила «восьмерки», ее передовое звено. Зная характер взаимоотношений (в том числе и в первую очередь – экономических) этих стран, можно предвидеть развитие международных событий в сфере экономики и политики как на земном шаре, так и в отдельных его регионах. Этим в первую очередь объясняется и исчерпывается научное значение и современное звучание (актуальность) избранной нами темы. Необходимо при этом подчеркнуть, что в данной постановке вопросов тема в современной исторической науке не изучена.

Объектом исследования выступают международные экономические отношения стран Запада в контексте особенностей развития мировой экономики во второй половине XX века.

Предметом исследования являются экономические отношения ФРГ с Соединенными Штатами, Францией и Англией в послевоенные десятилетия.

Цель исследования – выявить основные тенденции и закономерности экономических отношений ФРГ с ведущими странами Запада – США, Францией и Англией.

Задачи исследования:

- Изучить особенности экономического развития ФРГ с учетом влияния ведущих стран Запада на развитие экономики Западной Германии.
- Раскрыть характер отношений между ФРГ и США в сфере производственного сотрудничества, торговли, вывоза капитала в третьи страны, освоения новых рынков, конкурентной борьбы за их обладание.
- Проследить основные направления хозяйственных связей ФРГ с Францией, выяснить их специфику в сопоставлении с США и Великобританией.

Хронологические рамки исследования ограничены периодом второй половины 40-х – концом 90-х годов XX века. Нижнюю границу можно точнее определить 1946 годом, когда начался восстановительный период,

активное участие в котором приняли оккупационные власти США (в первую очередь), Англии и Франции. Верхнюю рамку работы условно (статистический и фактологический материал нередко доводится до 2000 года и первых лет XXI столетия) можно определить парламентскими выборами 1998 года, когда к власти в ФРГ вторично пришли социал-демократы в коалиции с «зелеными».

Теоретико-методологическую базу диссертации составили общие законы познания, которыми руководствуется современная наука. В основу положен принцип историзма и диалектико-материалистический подход к изучаемым явлениям экономической жизни современного общества. Поскольку экономика тесно взаимосвязана с политикой, важную роль начинают играть принципы единства и борьбы противоположностей (единый мир Запада, но различные модели хозяйственной жизни отдельных стран его, свои страноведческие пути, методы развития, регулирования экономики и т.д.), общего (рыночное хозяйство), частного (экономическая модель) и особенного (скажем, пути поиска приоритетных начал – отраслей экономики, отраслей промышленности, - которые бы обеспечили наибольший успех и дали бы наиболее высокие прибыли в развитии общей экономической структуры страны и пр.).

Что касается методов исследования, то главным из них становится метод статистического анализа, подбор соответствующей статистики, анализ и синтез которой дает возможность проследить те закономерности, на основе которых складывались производственные, финансовые, торговые отношения рассматриваемых стран. Одним из ведущих при этом становится причинно-следственный метод (метод детерминизма), который напрямую связан со сравнительным, описательным (фактологическим), проблемно-хронологическим методами.

Теоретическая значимость исследования состоит в том, что автором:

- систематизирован источниковый и фактологический материал, позволивший выявить основные и специфические направления экономического взаимодействия указанных стран;

- определена роль производственного, инвестиционного (финансового), внешнеторгового факторов, фактора выработки и проведения в жизнь единой экономической программы в отношении стран третьего мира и иных стран («Общего рынка», ЕС, СЭВ и пр.);

- выделены основные причины проведения политики сотрудничества и конкурентной борьбы, результатом которой стали всевозможные «хозяйственные войны»;

- определены главные этапы экономического взаимодействия изучаемых стран, которые, как правило, складывались на основе внутреннего развития и в ходе интеграционных процессов.

Основные положения диссертации, выносимые автором на защиту:

1. ФРГ, благодаря умелой экономической политике правящих политических и хозяйственных кругов, опирающейся на глубокие научные подходы и достижения НТР, вышла в ранг великой экономической державы, что

позволило ей активно влиять на процессы мирового производства и международной торговли. Вместе с Францией она стала определять становление и ход интеграции в Западной Европе, перехватив в последние десятилетия XX века роль её почти единоличного лидера.

2. Определяющим стержнем экономической политики ФРГ стало тесное взаимодействие и сотрудничество с ведущими странами капитала, переросшие в переплетение национальных экономик. Оно не исключало включения механизма здоровой жесткой конкуренции, направленной на отстаивание интересов своей страны, капитала, народа.
3. С каждым десятилетием усиливается стремление ФРГ выйти из-под контроля и опеки США, добиться полного суверенитета, проводя свою национальную политику на международной арене.
4. Проводя сбалансированную политику в отношении США и Франции в экономической области, ФРГ в сфере социальной, культурной и военной в двусторонних отношениях отдает предпочтение Франции.

Характеристика источников:

К первой группе источников нужно отнести выступления государственных и партийных деятелей во время их официальных визитов в те или иные страны. Эти материалы доступны в официальном издании правительства ФРГ “Бюллетень ведомства прессы и информации Федерального правительства”, а также в отдельных изданиях, которые в виде «документов и материалов» публикуются после визитов. Здесь выражена официальная позиция по вопросам политики государства.

Позиция правящих политических и деловых кругов относительно внешнеэкономической политики ФРГ отражена на страницах многочисленной прессы, в частности, журналов: “Дер Шпигель”, “Дер Штерн”, “Служба немецко-французского хозяйства”, “Документация времени. Архив информации”, “Архив Европы” и др., газет “Ди Вельт”, “Промышленный курьер”, “Файненшел Таймс”, “Франкфуртская Пост”, “Валюта и экономика”, “Хозяйство сегодня”, “Журнал политики”, и др., а также «Новое время», «Международная жизнь», «Мировая экономика и международные отношения».

Главным источником для исследования послужили материалы, содержащие статистические сведения о развитии экономики, промышленности, ее отдельных отраслей, экспорте, импорте, инвестициях, о внешнеэкономической экспансии ФРГ. Сюда входят объемный статистический ежегодник “Статистический ежегодник Федеральной Республики Германии”, “СИБА (Статистическая Информация Федеральной Службы) Статистический ежегодник. Внешняя торговля“, „Статистическое Федеральное ведомство в Висбадене. Немецкая внешняя торговля с Соединенным Королевством“; отдельные статистические издания: „Экономика в цифрах. 1993“, „Статистика по экономическому развитию Федеративной Республики Германии“ (Кёльн, 1999), „Статистический компас 1997. Настольная книга по статистике Германии“, а также «Экономическое положение капиталистических стран. Конъюнктурный

обзор», «Экономическое положение капиталистических и развивающихся стран». Полезным подспорьем стали различного рода справочники, бюллетени, словари.

Известный вклад в понимание особенностей экономического развития, внешнеэкономической политики исследуемых стран внесли методические учебные пособия, среди которых хотелось бы выделить: Кайм Х., Штеффенс Х. Экономика Германии. Даты- Анализ –Факты (Кёльн, 2000), Кох Е. Международные хозяйственные отношения (Мюнхен, 1997), Кучкер М. Перспективы международного хозяйства (Висбаден, 1999).

Ценный статистический материал и информация по особенностям экономических моделей стран содержится в приложениях со ссылками на английские, американские, французские, немецкие источники в работах В.К.Ломакина, Е. Халевинской – И. Крозе, отдельных изданиях экономического и статистического характера под ред. В. П. Колесова и М.Н.Осмовина, И. С. Королева, А. К. Шуркалина и Н. С. Ципиной, Ф. Я. Полянского и В.А. Жамина.

В источниковую базу работы вошли материалы таких изданий, как: „Немецкий федеральный банк. Европейские организации“, „Немецкое федеральное ведомство. Финансовые отношения Федеративной Республики Германии с Европейским сообществом с 1988 года“. Это специализированные издания Федерального банка, посвященные экономическому (в том числе, валютному) взаимодействию ФРГ с ЕС и другими европейскими и мировыми экономическими объединениями. Хотелось бы особо выделить объемный коллективный труд немецких ученых, носящий исключительно информационно-описательный характер об истории ЕЭС и ЕС, с момента их возникновения до 1997 г., -, „Европа от А до Я. Настольная книга европейской интеграции“, изданная в Бонне в 1997 году.

Интересный статистический и информационный материал содержится в различных ежегодниках, выпускаемых в нашей стране. Это: «Экономическая история. Ежегодник» (М., 1999); «Ежегодник. Франция» (за разные годы); «Международный ежегодник. Политика и экономика» и др.

Среди документальных сборников, в которых содержатся материалы по внешней политике СССР и других стран, следует отметить: «Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами» (Вып. XXVIII. М., 1974); «Внешняя политика Советского Союза. Актуальные проблемы», Siegler Н. Документация европейской интеграции 1961 – 1966 (Бонн, 1964) и др. К ним примыкают публикации, содержащие сведения о внешнеполитической и экономической деятельности глав рассматриваемых государств. Особое место в серии документальных материалов занимает сборник Адольфа Киммеля и Пьера Ярдина (издатели) „Германо-французские отношения с 1963 года. Документация” (Опладен, 2002), в котором содержатся ценнейшие материалы по германо-французским отношениям.

Обзор историографии. Историография проблемы может быть разделена на две группы. В первую входят публикации, в которых содержатся материалы общего характера, во вторую – материалы страноведческие, в которую вошли и публикации по двусторонним отношениям. В исследовательской литературе, опубликованной до начала 90-х годов, идеология нередко превалирует над объективными подходами, много политических предвзятостей и штампов. Это относится как к советской, так и иностранной литературе.

Разнообразные аспекты взаимоотношений между США и странами Западной Европы рассматриваются в проблемно-тематических сборниках «Американо-Европейские отношения на современном этапе» (М., 1999) и „Трансатлантическое партнерство: перспективы американско-европейских отношений“, а принципиально новые моменты в этих отношениях в связи с крушением социалистической системы исследуются в монографиях Ю. П. Давыдова, Е. В. Ленского и В. А. Цветкова. В этом ключе, но под другим углом проблем проходит содержание статей С. Мякишевой, Л. Сабельникова. В контексте сближения экономических интересов Востока и Запада издательство «Прогресс» опубликовало монографию В. Хайера «Как делать бизнес в Европе». К этой теме примыкает совместный труд о глобальном бизнесе К. Махарциной и М. – И. Ёстерле.

Проблема взаимоотношений развитых стран (в том числе ФРГ) с «третьим миром» подробно рассматривается в монографиях В. М. Качалина, Я. Я. Этингера, В. Б. Рыбакова – Л. В. Степанова и Х. Хессе.

К отдельной группе относятся исследования, посвященные внутренней и внешней политике, экономической жизни отдельных стран. По проблемам хозяйственного развития ФРГ следует выделить труды М. Шмидта, Х. Адама, Ю. Кучинского, Д. Мельникова, С. Хаффнера, И. Левиной, А. А. Демина, С. Б. Лаврова, в которых содержится очень обстоятельный материал по разнообразным отраслям экономики, промышленного и сельскохозяйственного производства ФРГ.

Вопросам места и роли ФРГ в хозяйственной жизни Европы и других континентов посвящены труды К. Штайнгауса, М. Бодена, Ю. М. Краснова, В. Федорова, В. Шевякова. Хорошим дополнением к ним является книга И. С. Кремера «ФРГ: внутривнутриполитическая борьба и внешняя ориентация», которая позволяет связать воедино внешнеполитическую и внешнеэкономическую стратегию ФРГ в 50 – 70-е годы XX в. Полезна в этом плане и статья В. Матвеева «Запад: противоречия обостряются».

Большую помощь в подготовке диссертации оказали работы, в которых рассматриваются проблемы политических и экономических отношений ФРГ с США, Францией, Англией, малыми странами Европы, СССР – ведущей державой социалистического лагеря в период его сосуществования. Список авторов исследований по этой тематике довольно обширен: М. Е. Стуканов, В. Михайлов, Ю. В. Аджубей, Л. Ф. Лебедев, Н. А. Смирнова, Д. Хофман, К. Нельс, П. Шааль, Х. Крагенау, Е. Рфайль, Ё. Легляйтнер, Н. Михельс (семь

последних авторов – исследователи ФРГ), Б. Н. Морозов, А. Н. Егоров, Т. В. Михайлова и др. Особо хочется выделить кандидатскую диссертацию А. Н. Егорова, посвященную советско-германским отношениям в период перестройки и его публикации по этой тематике, а также докторскую диссертацию и книгу В.С. Павлова, посвященные проблемам социально-политической жизни и мысли в ФРГ.

Что касается экономической истории США в послевоенные десятилетия, их внешней экономической политики, то на первое место нужно поставить объемный коллективный труд «Современный монополистический капитализм. Соединенные Штаты Америки». Это издание дополняют многотомная история США, энциклопедический справочник «Соединенные Штаты Америки» (М., 1988), монографии и статьи Р. С. Овчинникова, Н. Б. Пономаревой и Н. А. Смирновой, Ю. П. Давыдова, В. Корионова и др. Очень полезная статистика содержится в отдельном издании «Внешняя торговля США» (М., 1965).

У ФРГ с Францией во второй половине XX века сложились почти такие же «особые отношения», как у США с Англией. Поэтому пришлось привлечь значительный круг источников и литературы по современной экономической истории Франции, проводя сопоставительный анализ хозяйственного развития ФРГ и Франции. В этом отношении значительную пользу принесли монографии и статьи В. Г. Сиротского, В. П. Славенова, С. В. Макарова, Е. Сиротской, Л. К. Каменина, Е. Островской. Как правило, это глубоко аналитические работы, опирающиеся на теоретическое осмысление проблем, тонкое знание истории и дела, обширный статистический материал.

Исследовательская литература по Англии достаточно скудна. На достойное место здесь можно поставить монографии В. Г. Трухановского, Дж. С. Алена, В. К. Ломакина. Определенный вклад в изучение англо-германских экономических отношений внесли работы И. Кузьмина, А. Галкина, С. Мадзоевского и др.

Был проработан материал нижегородских ученых-исследователей по проблемам современной американистики, ближневосточной тематики, балканистики и пр.: академика О.А. Колобова, А.А. Корнилова, А.А. Сергунина, А.С. Макарычева, М.С. Рыхтика, В.С. Павлова, Д.Г. Балужева, И.В. Рыжова, Ю.Л. Балашова, О.О. Хохлышевой, И.В. Шамина, А.Г. Браницкого, В.Н. Белоуса и др.

Научная новизна работы состоит в том, что экономическая жизнь ФРГ исследуется в общем круге взаимоотношений с ведущими странами Западной Европы и США. В отечественной и мировой научной литературе есть работы, посвященные лишь отдельным этапам двусторонних отношений ФРГ с США и Францией. Обобщающих трудов с вынесением хронологических рамок на период второй половины 40-х – 90-х гг. XX века по этой тематике нет. Проблемы экономических отношений ФРГ и Великобритании являются лакуной в современной исторической литературе.

Апробация работы. Отдельные положения и выводы предлагаемой диссертации были апробированы автором в «Материалах 8-го Международного научного семинара «Проблема 911 и развитие российско-американских отношений»», проходившего в Нижнем Новгороде в 2003 году, сообщении на Международной конференции «100 лет российского парламентаризма» (Нижний Новгород, 2006). Материалы диссертации использовались научным руководителем (опубликована совместная книга «ФРГ – Великобритания: динамика экономических отношений во второй половине XX века» (Нижний Новгород, 2006)), на спецкурсе для магистрантов исторического факультета и студентов ФМО ННГУ «Внешняя политика ФРГ». Основные положения диссертации отражены в 8 научных работах, включая монографию, совокупным объемом 8,5 п.л.

Практическая значимость исследования связано с тем, что ее результаты способствуют целостному осмыслению исторического процесса второй половины – конца XX века, особенно истории Запада. Они могут быть использованы при подготовке в общих курсов по всемирной истории, новейшей истории стран Запада, специальных курсах и семинарах. Тема диссертации представляет прямой интерес для специалистов по новейшей истории стран Запада, историков-международников, экономической истории. Практический интерес она представляет для административных органов, занимающихся внешнеэкономическими связями России как на региональном, так и федеральном уровне.

Структура диссертации. Исследование состоит из введения, четырех глав и заключения.

II. ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ РАБОТЫ

Во введении обосновываются научное значение и современное звучание темы, определяются объект и предмет, цель и задачи, хронологические рамки исследования, указываются методологическая основа и источниковая база диссертации. Дается характеристика использованной литературы, определяются научная новизна, практическая значимость работы, приведены сведения об апробации результатов исследования и структура работы.

Первая глава «Особенности экономического развития ФРГ во второй половине 40-х- 90 годах XX века (темпы роста экономики)» включает в себя проблемы особенностей восстановительного периода экономики Западной Германии в 1945-1949 гг., позиции США, Англии, Франции и немецких деловых кругов в отношении послевоенного экономического устройства Германии, определяющих факторов послевоенного развития экономики стран Запада, в том числе и ФРГ. Выделены основные этапы промышленного развития ФРГ во второй половине XX в. в контексте сопоставительного анализа с ведущими странами Запада.

В период 1945-1949 гг. в Западной Германии наблюдался застой промышленного производства, ставший следствием политики США, Англии

и Франции, направленной на укрепление своих позиций на оккупированных территориях Германии. В период с 1950 по 1957 гг., названный впоследствии «экономическим чудом» ФРГ, темпы роста промышленного производства страны были одними из самых высоких в капиталистическом мире. Главными причинами этого стали высокий уровень внутренних капиталовложений, помощь США по «плану Маршалла», дешёвый рынок рабочей силы, обусловленный широким притоком немецких переселенцев из бывших восточных земель Германии, активное использование результатов НТР и производственного опыта, накопленного в предшествующее столетие. В эти годы происходит становление «немецкой модели» экономического развития, сориентированной на одновременное решение экономических и социальных проблем общества при значительном содействии и контроле государства. Большое внимание уделялось развитию науки, формированию квалифицированной рабочей силы, отвечавшей запросам современного производства, уровню мировых стандартов в технике и технологии. В 60-е годы ФРГ пережила ряд частичных и мировых циклических кризисов, являвшихся проявлением общих закономерностей развития капиталистического производства.

Период 70-80-х годов, ставший переломным моментом в хозяйственном развитии страны, характеризовался высокими темпами ВВП и промышленности, гибкостью и глубиной структурной перестройки, сменой ключевых направлений НТР. Германия 90-х годов явила собой контрастную картину смены резкого спада промышленного производства в начале десятилетия, связанного с объединением Западной и Восточной Германии, со стремительным подъемом его в последующие годы.

Развитию промышленного производства Западной Германии в исследуемый период были свойственны структурные преобразования, на путь которых она вступила одной из первых среди развитых капиталистических стран. Политика на снижение издержек производства, обновление производства, модернизация технологий для поддержания конкурентоспособности экономики на мировых рынках, уменьшение традиционных отраслей в пользу наукоемких, материало-, энерго-, трудосберегающих отраслей, сильные структурные изменения в машиностроительном комплексе, как ключевой отрасли, которая обеспечивает НТР, повышение производительности труда дали свои положительные результаты в развитии роста промышленного производства, обеспечив успех экономического развития Западной Германии в целом.

Вторая глава «ФРГ – США: экономические отношения в 50-е второй половине 90-х годов» включает в себя проблематику факторов экономического лидерства США после окончания II мировой войны, экономической политики президентов Г. Трумэна, Д. Эйзенхауэра, Дж. Кеннеди, Л. Джонсона и последующих президентов 70-90-х годов, экономических программ двустороннего сотрудничества правительственных кабинетов ФРГ К. Аденауэра, Л. Эрхарда, К. Кизингера, В. Брандта, Г. Шмидта и последующих правительств ФРГ 80-90-х годов. Рассмотрены

вопросы взаимодействия двух стран в сфере экспорта и импорта капиталов, торговли, валютно-финансовых взаимоотношений, конкурентной борьбы на мировых рынках. В итоге автор пришел к следующим выводам.

В течение первого послевоенного десятилетия США сохранили и упрочили свои позиции в капиталистической экономике. Усилилась роль государства в регулировании хозяйственной жизни страны. Подстегивающим фактором экономического роста становятся рост военных расходов, милитаризация хозяйства. Стремление США любой ценой обеспечить за собой мировое лидерство стало одним из ведущих стимулов НТР в стране.

Начавшаяся интеграция европейских государств и возрождение промышленного потенциала Японии поставили перед американскими монополиями проблему серьезной конкуренции на внешнем, а затем и на внутреннем рынке. Одним из решающих инструментов ускорения научно-технического прогресса было изменение темпов, объемов, направленности и структуры капиталовложения. Эти огромные средства позволили полностью модернизировать целые отрасли американской экономики. Промышленность, а вслед за ней и сельское хозяйство стали функционировать на совершенно иной технической основе. И все же более высокие темпы роста промышленного производства, высокоразвитых стран Западной Европы определили снижение удельного веса США в мировом капиталистическом производстве, с 53,9% в 1948 г. до 45,4% в 1960 г. Высокие темпы роста экономики западноевропейских стран в 50-е годы (более высокие по сравнению с США) обусловили заинтересованность США в экономической экспансии на хозяйственный рынок Западной Европы. В 1950-1958 гг. экспорт инвестиций США в странах ЕЭС возрос в 3 раза, в ФРГ – в 3,2 раза.

Дж. Кеннеди охарактеризовал экономические отношения с Западной Европой как центральную улицу взаимодействия США с миром, приветствуя процесс её интеграции. Возвращенный на американской помощи западногерманский капитал более других западноевропейских стран тяготел к американскому рынку.

К. Аденауэр в последние годы своего правления стал проводить курс на сближение с Францией. Сменивший его на посту канцлера в 1963 г. Л. Эрхард исходил из того, что Запад, возглавляемый США, в экономическом отношении одержит победу над «восточным блоком» и стал руководствоваться принципом упрочения союза с Соединенными Штатами, отводя важное место союзу с Францией, а также с другими европейскими государствами. В представлении Л. Эрхарда середины 60-х гг. ФРГ и США выглядели уже почти равноправными экономическими партнерами. Основной центр тяжести в германо-американских отношениях при нем был смещён от хозяйственно-политического сотрудничества к сотрудничеству политическому и военному. Эта линия продолжалась и правительством «большой коалиции».

Предпочтение, которое в 60-е гг. ФРГ стала отдавать рынку Западной Европы, отразилось на торговых отношениях с США. Оставаясь на высоком уровне, удельный вес американского экспорта в общем импорте ФРГ

снизились с 14% в 1960 г. до 11% в 1970 г. Западногерманский вывоз товаров в США за этот период возрос в 3 раза, все же отставая от высоких темпов роста американского экспорта в ФРГ. Почти 97% германской продукции, поступавшей на американский рынок, приходилось на промышленные товары.

В 50-е – 60-е годы шло форсированное проникновение германских монополий на американский производственный рынок. До 1970 г. прямые инвестиции в США вкладывали крупные концерны ФРГ: «Фольксваген», «Сименс», «Даймлер-Бенц», «БАСФ», «Хёхст», «Байер», «Тиссен», «АЭГ - Телефункен», «Маннесман» и «Бош». В эти годы ФРГ еще существенно отставала по размерам иностранных капиталовложений от США и Англии, что объяснялось главным образом потерей Германии заграничной собственности в результате её поражения в двух мировых войнах. Наибольшую активность на американском рынке химических товаров в 60-е годы проявила «большая тройка» - концерны «Байер», «Хёхст» и «БАСФ». Начинается проникновение на американский рынок западногерманских электротехнических концернов, ведущую роль среди которых стал играть «Сименс», автомобильных фирм «Фольксваген» и «Даймлер - Бенц».

В свою очередь американский капитал активно вторгался на промышленный рынок ФРГ. Рокфеллеровская «ЭССО» построила в Кельне нефтеперерабатывающий завод производительностью в 5,5 млн. т. Две фирмы «большой автомобилестроительной четверки» ФРГ – «Форд» и «Опель» - были чисто американскими. Совместным строительством германским «АЭГ» и американским «Дженерал электрик» в 1961 г. первого опытного атомного реактора в Киле американский бизнес стал обосновываться в атомной промышленности Германии.

70-е-80-е годы стали временем расцвета в освоении промышленным, банковским и торговым капиталом ФРГ территории Соединенных Штатов. Пришедшее к власти в ФРГ правительство «малой коалиции» исходило из того, что новый курс в «восточной политике» не должен повредить традиционным отношениям страны со странами Западной Европы и США. Американская сторона проявляла исключительный интерес к вопросам развития Западной Европы, процессу интеграции её. Доля ФРГ в общем промышленном производстве капиталистических стран мира составила в начале 70-х годов 8,6%, что было выше аналогичных показателей всех стран Западной Европы и усиливало интерес США к ФРГ, которая, в свою очередь все более стремилась выйти из под опеки Штатов, с одной стороны, а с другой, внедриться непосредственно на их экономический рынок и играть, опережая другие страны Европы, на нем активную, если не ведущую, роль. В этом ей помогало то обстоятельство, что в ЕС Германия уже занимала ключевое место.

Объем прямых инвестиций ФРГ в 70-е годы на экономическом пространстве США значительно уступал американским инвестициям на территории ФРГ, но темпы роста западногерманских инвестиций значительно опережали американские.

По иному обстояло дело в торговых отношениях. Объем западногерманских прямых накопленных капиталовложений в торговлю США в 1984 г. составил 8754 млн. марок, что более чем вдвое превысило уровень встречных американских инвестиций. Рынок США получил для торгового капитала ФРГ не только одно из ведущих, но первостепенное значение: на него пришлось 30% мировых зарубежных инвестиций ФРГ в торговлю.

Отличительными чертами для деятельности фирм ФРГ на торговом рынке США стали приобретение действующих (причем крупных) американских предприятий или части их активов, а не создание новых компаний, а также активное участие в инвестиционных потоках специализированных, располагающих значительным денежным ресурсом оптовых семенных фирм. Ведущую роль среди них стали играть концерны «Тангельманн», «Франц Ханиель», «Отто Ферзандхаус», предприятие Альбрехта.

Торговый оборот между двумя странами за период 1960-1990 гг. вырос в 8,5 раза, ввоз американских товаров в ФРГ - в 6,2 раза, а экспорт германских товаров в Штаты в 12,4 раза, т.е. увеличивался каждое десятилетие более чем в 2-2,5 раза. Но удельный вес США в общем товарообороте ФРГ продолжал снижаться, составив в 1970 г. – 10%, в 1980 г. – 6,8% и в 1990 г. – 7%. Зато возрастала доля Великобритании, Франции, Голландии, Австрии (результаты экономической интеграции Западной Европы), но особенно Японии (с 1% в 1960 г. до 2,7% в 1990 г.).

ФРГ теснейшим образом вплелась в международную систему расчетов и ее хозяйственное положение стало в значительной степени зависеть от внешней сферы. С 80-х гг. банковский капитал ФРГ все настойчивее активизировался в США. В одном Нью-Йорке зарегистрировались три инвестиционные фирмы с участием гроссбанков ФРГ: «Атлантик капитал», находившийся во владении «Дойче банк», «Юропартнерз секьюритиз» (акционер «Коммерц-банк») и «АБД секьюритиз». В целом посредничеством заграничных аппаратов западногерманских банков в США пользовались 4 группы фирм: дочерние филиалы корпораций ФРГ; американские головные компании, отделения которых в Западной Европе имели деловые взаимоотношения с немецкими предпринимателями; фирмы Центральной и Южной Америки, международные операции которых велись в долларах США; транснациональные корпорации, нуждавшиеся в кредитах и немецкой валюте. В середине 80-х гг. немецкие банки действовали помимо Нью-Йорка в Чикаго, Лос-Анжелесе, Атланте, Кливленде, Хьюстоне, Майами. В 1978-1984 гг. объем накопленных прямых капиталовложений банков ФРГ в США вырос более чем в 10 раз. Вместе с тем валютно-финансовые взаимоотношения ФРГ с США находили свое выражение в сочетании взаимодействия и конкуренции. Конкурентная борьба монополий ФРГ и США широко проявляла себя и на внешних рынках. В центре конфликтов двух стран в 80-е годы оказалась торговля сталью, сельхозпродукцией, изделиями нефтехимической и автомобильной промышленности.

Промышленный капитал ФРГ теснил, начиная с 50-х годов, США на Ближнем Востоке, в странах Африки, Азии и даже Латинской Америки.

В 90-е годы Германия среди западноевропейских стран имела наибольшую сумму иностранных накопленных инвестиций. В свою очередь наибольший объем прямых инвестиций ФРГ оказался в Соединенных Штатах, на второе место здесь вышла Англия, на третье Франция. Следовательно, наиболее активно инвестиционный капитал ФРГ размещался в 90-е годы в США. Экономическая политика ФРГ определялась принципом сбалансирования немецких интересов между ведущей страной западного мира – Соединенными Штатами и интегрирующейся Западной Европой. Нарращивая и углубляя процесс экономического взаимодействия с США с постепенным выходом из под их контроля, ФРГ закрепляла и развивала в ЕЭС и ЕС, с их вольной или невольной помощью, престиж для себя первой западноевропейской экономической державы, одной из ведущих экономических держав мира, с успехом реализуя его в глобальной мировой политике.

Третья глава «Экономические отношения ФРГ и Франции» посвящена проблемам сопоставительного анализа развития народного хозяйства Франции и ФРГ во второй половине 40-х-50-е гг., позицией обеих стран на внешнем торговом рынке, их сотрудничества на начальных этапах в процессе интеграции Западной Европы, взаимной внешней торговли в 50-е годы.

Вторым этапом экономических отношений стали 60-70-е годы. Рассматриваются вопросы сотрудничества в промышленной и торговой сферах. В равной степени это относится к 80-м и 90-ым годам. Выясняются особенности развития экономики, внешней торговли Франции в эти десятилетия и место германского капитала в них. Особое внимание уделяется сотрудничеству двух стран в промышленности и в сфере взаимного инвестирования, взаимодействию в рамках ЕС. Обобщения и выводы по главе. Темпы роста экономики ФРГ и Франции, при своих особенностях национального и поэтапного характера, высокие в 50-60-е годы, в последующие десятилетия снизились. Это было свойственно обеим странам и всему западному миру, несмотря на различие моделей их экономик. Правительство Л. Эрхарда – Г. Шрёдера традиционно опирались на принципы социально-рыночного хозяйства немецкого образца, президенты Франции от де Голля до Миттерана (в большей степени) и Ж. Ширака (в меньшей степени) достаточно активно использовали государственные рычаги управления экономикой. Социальный аспект в экономической политике Франции стал более отчетливо проявляться в последние годы исследуемого времени, когда Франция заняла активные позиции в обновлении основного капитала, модернизации технологии и технологических процессов, что позволило ей по темпам роста ВВП превзойти ФРГ. В первой половине 90-х гг. обе страны по этому показателю шли примерно одинаково (с определенным преимуществом ФРГ). Эти факторы благоприятно сказались на внешнеэкономической деятельности Франции, которая все активнее проявляла и утверждала себя на Европейском континенте, прежде всего, в

рамках ЕС. Это позволило ей добиться активного сальдо общего внешнеторгового баланса. Тем не менее производственная структура французского хозяйства (более отсталая по сравнению с ФРГ) определила отрицательное сальдо торгового баланса Франции с ФРГ, которая по экспорту своей продукции во второй половине 90-х гг. вышла, опередив Японию, на второе после США место в мире. Во взаимных инвестиционных процессах Франция вышла вперед по сравнению с ФРГ, хотя общий объем зарубежных инвестиций последней был выше французского. И в 90-е годы ФРГ играла ведущую роль и в ЕС и в Западной Европе, но 80-е и 90-е годы приблизили в этом отношении Францию к ФРГ, а не отдалили их друг от друга. Переплетение экономик в рамках интернационализации и глобализации мирового хозяйства приняло еще более устойчивый характер. Франция для этого использовала свои (все расширяющиеся) связи с Великобританией, некоторыми малыми странами Западной Европы, США.

Что касается прямого сотрудничества ФРГ и Франции, то оно происходило прежде всего в рамках процесса интеграции Западной Европы и шло по линии увеличения взаимных капиталовложений. Росло количество банковских соглашений, общих филиалов промышленных компаний. Деятельность объединений была направлена на эксплуатацию природных богатств французских колоний, прежде всего, Сахары, а также на развитие военной промышленности ряда отраслей тяжелой промышленности (металлургия, автомобилестроение, химия и т. д.). В 50-е годы среди наиболее важных банковских соглашений следует выделить созданную в 1955 г. «Компани эропеен де реализасьон экономик э финансьер». Учредителями ее стали с французской стороны компании «Юньон де мин», «Юньон д`эсконт», предприниматель Ирш, с западногерманской – Вестфальский банк и «Ферайнсбанк». В 1957 г. возникло два банковских объединения: 1) «Сосьете Эропеен де девелопман эндюстриель» (с участием двух крупнейших банков – французского «Банк де Пари э де Пэн Ба» и западногерманского – «Дойче Банк»; 2) «Консорциум эропеен пур л`э девелопман де ресурс натюрель» (основан Немецким банком). «Сосвете эропеен де девелопман эндюстриель» в начале 1958 г. получило ряд концессий на нефтеразведки в Сахаре.

В феврале того же года ряд крупных банков обеих стран заключил договор о сотрудничестве. В их числе были: французские – «Банк де л`Юньон Паризьен», «Креди Лионе», «Сосьете женераль», «Сосьете женераль Альзасьен де банк», группа Луи Дрейфуса; западногерманские – «Дрезден банк», «Байерише Хипотекен унд вексель банк», «Банкхауз гарди», «Банкхауз Оппенгейм».

Летом 1958 г. возникла другая группировка для совместного изучения возможностей сотрудничества, объединив группу Ротшильда, «Креди коммерсиаль», «Компани финансьер» (филиал Симка) с французской стороны, и банк «Ламбер», «Компани д`утр мер пур л`эндюстри э ла финанс» – с бельгийской стороны, «Банка ди кредито финансиаро» – с итальянской стороны, и несколько немецких учреждений, которые представлял

Берлинский торговый банк. С 1958 г. открылась продажа ценных бумаг немецких фирм на фондовых биржах Франции. В конце 1958 г. и в течение 1959 г. возникли инвестиционные общества, специализировавшиеся на покупке западногерманских и французских ценных бумаг банков ФРГ и Франции («Ажефра», «Франсит» и др.).

Еще более многочисленными стали чисто промышленные соглашения, заключавшиеся с целью «дележа» ЕЭС. Это прежде всего объединения в авиационной, металлургической, автомобильной и химической отраслях промышленности. В авиационной индустрии промышленные и торговые соглашения были заключены между компаниями: «Дорнье и Бреге», СНКАН и «Флюгцойгбау», «СНЕКМА» и «Фокке – Вульф». Немецкие авиационные заводы использовали французские лицензии на строительство самолетов «Фуа Мажнесге». В химической промышленности Кюльман и «Бадише анилин» построили завод пластических масс в Виллье Сен-Поль, который стал работать по немецкому способу для европейского рынка. Важную роль стали играть соглашения металлургических фирм «Тиссен» и «Шатийон – Коммантри», автомобильных «Рено» и «Альфа Ромео» и др. Всего к концу 50-х гг. во Франции имелось 120 немецких фирм, участвовавших в капитале французских обществ. Треть из них принимала участие в промышленности, половина – в торговых компаниях, остальные – в банковских и страховых учреждениях.

Процесс взаимопроникновения промышленного капитала Франции и ФРГ, а также других стран Западной Европы усилился в 1959 и 1960 годах. Лишь за период с февраля 1959 по январь 1960 г. во Франции было зарегистрировано 55 случаев возникновения новых или существенного расширения старых промышленных фирм с участием иностранного капитала. Ведущую роль при этом играли связи с западногерманским капиталом.

Успешно шло развитие торговых отношений. В 50-е годы объем экспорта товаров из ФРГ во Францию возрос в 6,8 раза. Франция многие годы стояла на первом месте по объему и удельному весу германского экспорта, США – на втором, Англия – на третьем.

Импорт из Франции в ФРГ вырос в 50-е годы в 6,8 раза. Но доля Франции в общем импорте ФРГ была более скромной по сравнению с экспортом. Главным экспортером своих товаров на германский рынок, как отмечалось выше, были США.

В 60-70-е годы (следующий этап отношений) экономические отношения и сотрудничество двух стран приобрели новые черты. Значительные успехи в развитии экономики к началу 60-х годов predetermined стремление политических кругов ФРГ окончательно привести свое политическое положение в соответствие с экономическими позициями в Европе и мире. У президента Ш. де Голля были свои взгляды на эту проблему. В сентябре 1960г. он предложил продолжить дальнейшее сотрудничество в объединительном процессе на межгосударственной основе. План французского президента был направлен на ослабление политических притязаний ФРГ. В результате позиции двух государств столкнулись,

столкновение переросло в первый институциональный кризис в рамках Европейского Сообщества. Необходимо было идти на взаимные договоренности и компромиссы. Исходя из этого, 22 января 1963 г. между канцлером ФРГ К. Аденауэром и президентом Франции Ш. де Голлем был подписан в Елисейском дворце двусторонний договор «О примирении и сотрудничестве». Значение этого соглашения заключалось прежде всего в том, что оно закрепило основы сотрудничества между ФРГ и Францией, и не только в экономической области, но и в политической и иных сферах. В свою очередь развитие партнерства между ведущими державами интегрирующейся Западной Европы стало завершением первого этапа консолидации этих стран, началом сотрудничества между ними на новой, более высокой ступени.

Отличительным признаком интеграции этого периода стал прежде всего ее экономический характер, на который наслаивались и благополучно разрешались, порой в очень сложных, противоречивых конкурентных условиях, и вопросы политические, социальные, культурные и пр. ФРГ и Франция стали отныне ведущей движущей силой продвижения Западной Европы к её консолидации.

Двусторонние торговые отношения в этот период получили дальнейшее развитие. Экспорт товаров ФРГ во Францию составил в 1970 г. 12,4% от стоимости всего германского вывоза. Франция уверенно заняла первое место среди стран – импортеров товарной продукции ФРГ, Голландия второе место, США – третье. Экспорт во Францию за 60-е годы возрос в 3,7 раза.

Показательные явления произошли в импорте. Если в 1960 г. первое место в импорте товаров в ФРГ уверенно занимали США, то в 1970 г. они отошли на «скромное» для себя третье место. На первое место вышла Франция, на второе место Нидерланды. Развивая процесс экономического сотрудничества, ФРГ и Франция консолидировали свои усилия и в военной сфере. После января 1963г., когда франко-германские встречи на высшем уровне стали отождествляться с «совместными заседаниями немецко-французского правительственного кабинета» (*Le Monde*. 9.7.1963), вопросы торговли между двумя странами регулярно обсуждались на встрече глав правительств. Помимо этого обсуждались нефтяная проблема, вопросы двухстороннего сотрудничества в области новых технологий, научных исследований, образования, культуры. В 70-е годы, таким образом, во главу угла на встречах глав правительств ставились вопросы двухстороннего сотрудничества. Оно и в 80-е годы находило своё официальное оформление преимущественно в рамках ЕЭС. К этому времени за период 1950-1980 гг. объем импорта из Франции в ФРГ вырос почти в 95 раз, экспорт ФРГ во Францию – в 133 раза. Показатели впечатляющие.

С другой стороны, ФРГ и Франция оставались и на европейском и на мировом рынках конкурентами. Конкурентные отношения переносились и в органы ЕЭС, ибо значительная часть регулирования хозяйственной жизни интегрирующейся Западной Европы была передана в их компетенцию. «Общий рынок» буквально лихорадило из-за конфликтов по поводу дотаций

национальным предприятиям сталелитейной промышленности, размеров компенсационных платежей для сельского хозяйства, помощи кризисным отраслям экономики и т.д. Главными сторонами здесь, как правило, выступали Франция и ФРГ.

Необходимо было учитывать Франции и то, что направления внешней торговли по определенным статьям товаров внутри «Общего рынка» смещались у ФРГ в малые страны – Голландию, Швейцарию и др. Наконец, интенсифицировались связи европейских стран, не участвующих в ЕС, со странами «Общего рынка», ЕС.

Отмеченные обстоятельства поясняют, почему сразу после избрания Г.Коля канцлером ФРГ 21-22 октября 1982 г. Ф.Миттеран и Г.Коль договорились в Бонне о проведении дважды в год совещаний министров иностранных дел и обороны для обсуждения различных политических, экономических и военных проблем. Вопросы экономического характера по-прежнему обсуждались и решались в основном на уровне ЕЭС. В диссертации анализируется ход системно-регулярных встреч правительственных делегаций обеих стран, на которых обсуждались вопросы тесного двустороннего взаимодействия в различных сферах общественной жизни и вырабатывались единые программы вроде проекта «Эврика».

Импорт ФРГ из Франции возрос в 80-е годы в 1,8 раза, а экспорт без малого в 2 раза. Доля Франции в мировом экспорте Германии поднялась с 12,4% в 1980 г. до 13,3% в 1990 г. Франция стала основным торговым партнером ФРГ.

90-е годы проходили под знаком смены глав государств и правительств в обеих странах. В Германии христианский демократ Г. Коль передал бразды правления страной в руки социал-демократа Г. Шрёдера. В мае 1995 г. премьер-министр правый центрист Жак Ширак выиграл президентские выборы во Франции и занял место социалиста Франсуа Миттерана. Развитие двусторонних экономических отношений шло по восходящей линии по накатанному пути. За период 1990-2000 гг. экспорт Германии во Францию вырос в 1,6 раза. Но доля Франции в общем экспорте Германии снизилась с 13,1% в 1991 г. до 11,4% в 2000 г., а в 1997 г. составила и того меньше – 10,6%. И все же экспорт немецких товаров во Францию превышал аналогичный вывоз в США в 1,2 раза, в Англию – в 1,3 раза, в Италию – в 1,5 раза, в Россию – в 7,3 раза. В экспорте Франции ФРГ также занимала первое место, США – второе, Голландия – третье, Россия – пятнадцатое. Что касается структуры товарных статей, то в экспорте Германии 83-88% от общего объема занимала готовая промышленная продукция. Франция поставляла на рынок ФРГ сельскохозяйственную продукцию, разнообразный металл, металлические, химические продукты, машины, электротехнику, транспорт, текстиль, одежду. Взаимный товарооборот осуществлялся преимущественно крупным капиталом. Процесс переплетения капитала двух стран привел к тому, что экономика обеих стран оказалась охваченной несколькими финансово-промышленными группами, имеющими широкие международные связи. В тесном взаимодействии оказались компании «Эльф-

Акитэн» и немецкая Лейна, «Эльф-Санофи», «Газ де Франс» и берлинская «ГАЗАГ», «ГДФ-Геваг» и «Рургаз» и «РВЕ». Продолжался и взаимный инвестиционный процесс. В 1996 г, например, прямые инвестиции ФРГ во Францию составили более 35 млрд. ДМ (7,9% от общей суммы зарубежных инвестиций), французские прямые инвестиции – 43,1 млрд. ДМ (9,6% от общей суммы французских инвестиций за рубежом).

Четвертая глава «ФРГ – Англия: экономические отношения в 50-е – 90-е годы» охватывает проблематику, связанную с особенностями послевоенного развития экономики Англии, политикой Великобритании в оккупированной Германии в 1945-1949 гг., общими экономическими и торговыми отношениями двух стран в 50-е, 60-е, 70-80-е и 90-е годы.

В силу ряда причин (ослабленное в ходе войны хозяйство, распад колониальной системы, нарушивший традиционные экономические и торговые связи между метрополией и колониями, снижение доходов от экспорта, несоответствующая времени структура материального производства, одностороннее его развитие после войны, замедленная реконструкция народного хозяйства и пр.) экономика Англии в послевоенные десятилетия развивалась более медленными темпами по сравнению с другими передовыми странами Запада. Падал удельный вес Англии в мировом производстве. Это наложило свой отпечаток на характер хозяйственных отношений между ФРГ и Англией. В первые послевоенные годы Англия, используя экономический потенциал Западной Германии, смогла укрепить здесь свои хозяйственные позиции, создать положительное сальдо для своей внешней торговли с ней. В последующие десятилетия положение дел кардинально изменилось.

Так как в момент формирования ЕЭС Великобритания не вступила в него, производственное сотрудничество Англии с ФРГ стало осуществляться в рамках формировавшихся в послевоенные десятилетия ТНК. Это «Бритиш петролеум» (нефть и нефтепереработка), «Бритиш-америкэн тобэко», «Империл кемикл индастриз», «Юнилевер лимитед», «Импириэл групп», «Бритиш лейланд», «Дженерал электрик компани», «Эллайд бьюэриз», «Рио Тинто зинк корпорейшн», «Ассошиэтед бритиш фудз», «Гест, Кин энд Неттлфолдз», «Кертолдз», «Рид интернэшнл», «Боутер корпорейшн», «Галахер», «Данлоп холдингз», «Рэнк ховис Макдугл», «Лонро», «Бритиш оксиджен интернэшнл», «Берма ойл», «Тьюб инвестменс», «Сиэрс холдингз», «Торн электрикэл индастриз», «Тойг энд лайл», «Томас Тилинг», «Кетберт швепс», «Хоккер Сиддли» и др. В данном случае названы английские ТНК, общий объем продаж которых в 70-е годы достигал 18 млрд. ф. ст., а продажа их заграничных филиалов от общего объема продаж составляла от 11 до 78%.

В послевоенные десятилетия стало набирать обороты сотрудничество двух стран в химической промышленности. Уже в 50-е годы Германия восстановила свои позиции на английском производственном рынке в электротехнической промышленности. Сделано было это компаниями «Сименс унд Гальске» и «Сименс – Шуккерт», располагавшими предприятиями с производством соответственно в области слабого и сильного тока.

Необходимо подчеркнуть, что исторически сложившаяся структура британского хозяйства определила более тесные экономические связи у Англии с США («особые отношения») и Францией, хотя торговые между Англией и ФРГ развивались весьма успешно.

В 50-е годы вывоз товаров из ФРГ в Англию возрос в 5,3 раза. Доля Англии в общем экспорте ФРГ по сравнению с США (5-8%) и Францией (5-9%) была ниже. Но Англия, как и названные страны, оставалась одним из крупных потребителей германских товаров. В Великобританию в стоимостном выражении поступало столько же товаров, сколько уходило их из ФРГ в страны Центральной и Восточной Европы вместе.

Ввоз товаров из Англии в ФРГ за то же десятилетие вырос в 4 раза. Сальдо баланса торговли складывалось для Англии пассивным. На первом месте в экспорте Соединенного Королевства в стоимостном выражении стояли машины и механизмы, за ними следовали металлы и металлические изделия, средства дорожного и воздушного транспорта, текстильные изделия, химикалии. Незначительное место занимали суда и железнодорожный подвижной состав, каменный уголь. Общий товарооборот между двумя странами в 50-е годы вырос в 4,6 раза.

В 60-е годы в силу распада колониальной системы и ряда других факторов, отмеченных выше, Англия по темпам роста реального ВВП, ВВП на душу населения отставала от ФРГ. Проиграв от крушения колониальной системы, Великобритания сумела лучше других колониальных держав приспособиться к условиям, сложившимся в результате распада этой системы. В отличие от Франции, например, которой удалось сохранить связи лишь с некоторыми из своих бывших колоний, Англия удержала почти все государства, возникшие на территории ее бывшей колониальной империи, в рамках Содружества, а со многими из них практически не изменила характера экономических отношений, сохранив за собой значительные преимущества и выгоды.

Концентрация производства на Западе вела к его интернационализации. Акции многих ТНК стали обращаться на международных фондовых биржах, что обеспечивало частичный доступ к активам этих монополий капитала других стран. В данном случае, «Роял-датч-Шелл» выпустила акции в Амстердаме, Брюсселе, Лондоне, Париже, а также на биржах ФРГ и Швейцарии, акции «Гест, Кин энд Неттлеролдз» стали котироваться, кроме Лондона, на рынках Антверпена, Амстердама, Дюссельдорфа, Франкфурта-на-Майне и Брюсселя.

И все же основной сферой экономических взаимоотношений между двумя странами продолжала оставаться торговля. В 60-е годы импорт из Англии в ФРГ возрос в 2,1 раза. Это были более низкие показатели по сравнению с 50-ми годами. Сказалось некоторое замедление темпов экономического развития, в частности, промышленности в странах Западной Европы, прежде всего в ФРГ. Экспорт из ФРГ в Соединенное Королевство

возрос в тоже время в 2 раза. Рост товарооборота двух стран уступал темпам роста торговли между ФРГ и США, ФРГ и Франции. Пять лет из десяти торговый баланс ФРГ с Англией был пассивным, 5 лет – активным.

Общий товарооборот двух стран возрос в 2,1 раза, достигнув в 1970 г. в пересчете на евро округленно 4,5 млрд. В целом за период 1950-1970 гг. товарооборот вырос в 10,2 раза.

В 70-80-е гг. экономика ФРГ продолжала развиваться более быстрыми темпами по сравнению с Англией. В 1990 г. по объему промышленного производства ФРГ опередила Англию на 275 млрд. долл. Это означало, что Германия располагала теперь почти двойным объемом промышленного производства Англии. Среди ведущих стран капиталистического мира по этому показателю Англия сохранила 5-е место. На второе место, потеснив ФРГ, вышла Япония.

В двусторонних отношениях по сравнению с 60-ми годами в 70-е гг. картина сложилась принципиально иная. Экспорт ФРГ в Англию возрос уже в 4,2 раза, импорт из Англии – в 5,2 раза. Тем не менее объем вывоза товаров из ФРГ в Англию в стоимостном выражении превалировал над их ввозом из Англии в ФРГ. Двусторонний товарооборот за десятилетие вырос в 4,6 раза, достигнув 23,4 млрд. евро.

Придя к власти в мае 1979 г., правительство консерваторов во главе с Маргарет Тэтчер сумело остановить упадок страны и вселить в нее надежду, но в 80-е годы темпы роста товарооборота двух стран по сравнению с 70-и годами оказались более низкими. Экспорт ФРГ в Англию вырос в 2,3 раза, а импорт из Англии – в 1,4 раза. Общий двусторонний оборот, достигнув в 1999 г. 47,4 млрд. евро, возрос в 1,7 раза. За исключением 1981 г. все десятилетие 80-х гг. было отмечено превышением экспорта товаров из ФРГ в Англию над их импортом в Германию из Англии.

В период 1989-2000 гг. ввоз товаров из Великобритании в ФРГ вырос в 2,1 раза. Доля Англии в германском общем импорте была стабильной, незначительно колеблясь между 6,3% и 7%., т. е. в среднем 6,7%. Указанные показатели для США были несколько выше: 6,6 – 8,5%, т. е. в среднем 7,6%, но самой высокой доля в общем импорте ФРГ была у Франции – 9,6 – 12%, т.е. в среднем 10,8%. Доля США по сравнению с предшествующими десятилетиями относительно несколько снизилась. Экспорт товаров из ФРГ в Великобританию возрос за эти же годы в 1,8 раза. По доле в общем экспорте ФРГ Великобритания в первой половине 90-х годов превосходила США, во второй половине десятилетия отошла на традиционное 3-е место. Доля Франции во все годы оказалась самой высокой. Общий товарооборот двух стран за десятилетие 90-х гг. вырос в 1,8 раза. Это чуть выше показателя прироста за 80-е годы, но ниже показателей предшествующих десятилетий.

Доля Англии в прямых инвестициях ФРГ от их общей суммы составила 10,3% (второе место после США – 23,6%). На третье место вышла Франция.

В Заключении подводятся общие итоги и формулируются заключительные выводы.

Многостороннее сотрудничество ФРГ как с ведущими странами мира, так и средними и малыми странами Европы стало возможно благодаря быстрому и качественному развитию народного хозяйства ФРГ в послевоенные десятилетия. Вследствие этого ФРГ вместе с Францией оказалась в эпицентре интеграционного процесса в Европе. На путь структурных преобразований в послевоенные годы она вступила одной из первых среди развитых капиталистических стран мира, идя в ногу с научно-технической революцией в мировой экономике.

Решающую роль в экономическом взаимодействии ФРГ со странами капитала в первые послевоенные десятилетия играли США. Экономическая политика США в отношении Западной Германии, а с 1949 г. ФРГ определялась во второй половине 40-х – 50-е годы планом Маршалла – Трумэна. Кредиты по плану Маршалла оказали эффективную помощь германскому капиталу, что способствовало значительному росту производства в промышленности ФРГ. Президент Дж. Кеннеди в еще большей степени, чем его предшественник Д. Эйзенхауэр, был вынужден считаться с интересами ЕЭС на европейском и мировом рынках. Первый канцлер ФРГ Конрад Аденауэр стремился сблизить интересы ФРГ и Франции. Правительство Л. Эрхарда, не забывая об экономических интересах ФРГ в капиталистической Европе, нацелил страну на тесное содружество в политике (более) и экономике с США. Значительная роль отводилась и союзу с Францией при «тесных дружественных отношениях» с Великобританией. Программы Л. Эрхарда и Дж. Кеннеди в общем и целом совпадали. Кеннеди искренне стремился «впрямь» экономический потенциал рынков США и ЕЭС «в одну упряжку, которая» позволила бы «извлечь прибыли не только /.../ странам экспортерам, но и народному хозяйству всех стран свободного мира». Внешнеэкономическая платформа Л. Джонсона продолжала традиции своего предшественника. В равной степени это относится и к политике «правительства большой коалиции» Курта Кизингера. Быстрое развитие экономики ФРГ в 50-60-е годы обусловили общее стремительное развертывание экспансии ФРГ на внешних рынках.

В эти годы шло форсированное проникновение западногерманского крупного капитала на американский промышленный и сырьевой рынки. Но ФРГ еще существенно отставала по размерам иностранных капиталовложений от США и Англии, обгоняя другие страны. В свою очередь американский капитал активно осваивал промышленный рынок ФРГ: в нефтеперерабатывающей промышленности, в автомобилестроении, в атомной промышленности и др.

В 70-е годы во время правления Р. Никсона и Дж. Форда в США и социал-демократов В. Брандта и Г. Шмидта в ФРГ германо-американские отношения не претерпели каких-либо существенных изменений. Новый курс в «восточной политике», по мнению В. Брандта, не должен был «повредить

традиционным отношениям ФРГ со странами Запада», включая США. И все же крен в сторону западноевропейской интеграции еще более усилился. Этому аспекту внешней политики социал-демократические правительства стали уделять особо пристальное внимание.

За десятилетие 70-х гг. объем американских инвестиций в обрабатывающую промышленность ФРГ возрос. Объем прямых инвестиций на экономическом пространстве США значительно уступал американским инвестициям на территории ФРГ. Началась широкая экспансия банковского капитала Германии. Этот процесс шел в сочетании взаимодействия и конкуренции.

С приходом ХДС/ХСС к власти в 1982 г. правительство Г. Коля объявило о «новом начале» особо интенсивного сотрудничества между ФРГ и США в «духе партнерства и равноправия». К середине 80-х гг. на территории Соединенных Штатов разместилось 13 филиалов ведущих банков ФРГ. Все это позволило ФРГ через десятилетие (в середине 90-х гг.) поднять удельный вес своих прямых инвестиций к общей сумме иностранных прямых инвестиций в США почти до 25%.

Что касается торговых отношений между обеими странами, то совместный товарооборот возрос за период 1960 – 1990 гг. в 8,6 раза, т. е. каждое десятилетие более чем удваивался. Экспорт ФРГ в США за период 1960 – 1990 гг. вырос в 12,3 раза. В конечном итоге, экспорт в США стал значительно превосходить импорт товаров из этой страны. Удельный вес США в общем ввозе в ФРГ иностранных товаров снизился с 14 до 6,7%, в вывозе немецких товаров за рубеж с 7,9% до 7,3%.

С приходом к власти в США Рональда Рейгана открылся новый этап во внутренней экономической политике государства. Подавляющая часть прямых инвестиций ФРГ в 90-е годы поступала в страны Западной Европы, но удельный вес США оставался в общем их объеме очень высоким (более четверти) и со временем относительно и абсолютно возрастал. Таким образом, США как в общеэкономическом, так и в торговом отношении оставались на протяжении всех послевоенных десятилетий основным и главным экономическим партнером ФРГ, хотя относительно в сравнении с Западной Европой их удельный вес со временем снижался.

Франция после США была вторым основным партнером на внутреннем и внешнем рынках ФРГ, в Западной Европе – первым. Здесь сложилась своя модель экономики. Роль государства в ее развитии была более значительной по сравнению с ФРГ. Как США и ФРГ, Франция по многим параметрам стояла на острие НТР. И все же по большинству показателей социально-экономического развития в 50-е годы и в последующие десятилетия ФРГ шла впереди Франции. Западная Германия в 50-е годы потеснила Францию в странах Ближнего и Среднего Востока, на рынках Латинской Америки, а с середины 50-х годов началось наступление Западной Германии и на территории французской колониальной империи.

В Западной Европе сотрудничество двух стран отчетливо проявлялось в процессе интеграции в рамках ЕЭС. И шло оно, прежде всего, по линии увеличения взаимных капиталовложений. Росло количество банковских соглашений, общих филиалов промышленных компаний. С 1958 г. открылась продажа ценных бумаг немецких фирм на фондовых биржах Франции. Возникли инвестиционные общества, специализировавшиеся на покупке западногерманских и французских ценных бумаг.

Еще более многочисленными стали чисто промышленные соглашения, заключавшиеся с целью дележа ЕЭС; объединения в авиационной, металлургической, автомобильной и химической отраслях промышленности. К концу 1958 г. во Франции имелось 120 немецких фирм, участвовавших в капитале французских обществ. Треть из них была задействована в промышленности, половина – в торговых компаниях, остальные – в банковских и страховых учреждениях. Далее этот процесс нарастал.

Высоких показателей достигла и торговля. В 50-е годы экспорт из ФРГ во Францию вырос в 6,8 раза, так что объем ввоза сюда немецких товаров стал превышать экспорт товаров из ФРГ в США. Импорт товаров из Франции в ФРГ постоянно возрастал. Доля Франции в общем экспорте ФРГ колебалась округленно между 6,5 и почти 8%, в импорте – между почти 4 и 9,5%. Сальдо баланса торговли у ФРГ подавляющую часть лет оставалось активным, у Франции пассивным, что еще раз подчеркивало мощь германской экономики.

В 1970-е годы Франция заняла в вывозной торговле ФРГ уверенно первое место. Голландия отошла на второе место, США – на третье. В импорте товаров США, занимавшие первое место, переместились на третье. Франция, занимавшая в 1960 г. второе место, перешла на первое. То есть, в общем товарообороте ФРГ Франция лидировала среди всех стран, поддерживавших торговые отношения с Германией. Развивая процесс экономического сотрудничества, ФРГ и Франция консолидировали свои усилия и в военной сфере.

Отношения между ФРГ и Францией в 70-е-80-е годы приняли многосторонний характер и вышли за рамки гражданских отраслей материального производства. Политическое руководство двух стран стало придерживаться комплексного подхода в рассмотрении вопросов стратегического планирования, доктринальных установок по политическому, экономическому, военному сотрудничеству, в реализации военно-промышленных проектов. Главное и новое: Коль и Миттеран договорились разработать новую совместную концепцию дальнейшего политического развития ЕЭС. Успешно продолжала развиваться двусторонняя торговля. На постоянной основе углублялось сотрудничество в военной сфере.

В 90-е годы темпы роста экономики в ФРГ и Франции, как и во всем развитом мире капитала, снизились, но сотрудничество обеих стран практически во всех наиболее важных сферах общественной жизни продолжало расширяться и углубляться. Достаточно сказать, что в период

1990 – 2000 годов состоялись 52 встречи глав государств и правительств двух стран.

Англия, ослабленная экономически в ходе Второй мировой войны, не смогла в последующие годы восстановить позиции первой державы мира, каковой она являлась до конца XIX в., второй державы планеты, которой она была до начала Второй мировой войны, разделяя это место по ряду показателей с Германией. Наверстывать упущенное Англия начала в 70-е годы. Соответственно более медленным по сравнению с США и Францией оказался процесс взаимопроникновения капиталов Англии и ФРГ. Но торговые отношения складывались более благоприятно. Товарооборот за десятилетие 50-х годов возрос в 4,6 раза, в 60-е годы еще более повысился, но темпы его роста по сравнению с пятидесятыми годами снизились.

В 80-е годы правительство Маргарет Тэтчер сумело остановить экономический упадок в стране, но темпы роста товарооборота ФРГ и Англии оказались более низкими по сравнению с предшествующими десятилетиями. Сказалось замедление темпов роста экономики в обеих странах. Сальдо торгового баланса, как и ранее, активным стало у ФРГ. В последнем десятилетии XX века темпы роста внешней торговли в Англии превзошли аналогичные показатели в ФРГ. И все же по объему внешней торговли Германия значительно превосходила Великобританию. Именно в 90-е годы произошла существенная «европеизация» внешней торговли Англии. Товарооборот между двумя странами вырос еще в 1,8 раза. Сальдо баланса торговли активным стало снова у ФРГ. Таким образом, рост товарооборота наиболее быстро шел в 50-е и 70-е годы, в 60-е, 80-е и 90-е годы он стоял примерно на одном уровне. Англия, нужно подчеркнуть, более активно, чем ФРГ, вела торговлю услугами.

Что касается процесса капиталовложений, то, Англия в иностранном инвестиционном процессе на производственном рынке ФРГ заняла в 90-е годы скромное 5-е место, после США, Голландии, Швейцарии и Франции.

Общий заключительный вывод таков: из трех исследуемых стран – США, Франция, Англия, – ФРГ поддерживала наиболее тесные связи с США и Францией. С США на двухсторонней основе и в границах трансатлантического партнерства, с Францией – более в рамках ЕЭС и ЕС, в которых обе страны заняли ключевые позиции. Это обстоятельство определяло их близкое взаимодействие, но в то же время и конкурентную борьбу. По уровню капиталовложений в экономику ФРГ США и Франция были самыми крупными партнерами среди великих держав, но в последние годы их стали теснить Голландия и Швейцария. Двусторонние отношения в экономической (производственной) области между ФРГ и Англией не носили столь глубокого характера, но торговые связи поддерживались на высоком уровне всю вторую половину XX века.

Основные положения диссертации отражены в следующих публикациях:

1. Мясников, П.А. США – страны «Общего рынка» - ФРГ: экономические отношения в 50-60 годы/ П.А. Мясников// Ангелос. Вестник мира. Бюллетень Центра изучения проблем мира и разрешения конфликтов ННГУ им. Н.И. Лобачевского. Германия в системе международных отношений (выпуск второй). - Нижний Новгород, 2001. (0,5 п.л.)
2. Мясников, П.А. ФРГ в системе промышленного производства ведущих стран Запада в 50-90-е годы XX века (темпы роста и удельный вес: сопоставительный анализ)/ П.А. Мясников// Ангелос. Вестник мира. Бюллетень Центра изучения проблем мира и разрешения конфликтов ННГУ им. Н.И. Лобачевского. Германия в системе международных отношений (выпуск третий). - Нижний Новгород, 2002. (0,5 п.л.)
3. Мясников, П.А. Экономические отношения между ФРГ и США в 70-е годы XX века/ П.А. Мясников// Актуальные проблемы американистики. Материалы 8 международного научного семинара «Проблема 911 и развитие российско-американских отношений». - Нижний Новгород, 2003. (0,5 п.л.)
4. Мясников, П.А. ФРГ – США: экономические отношения в 80-90-е годы/ П.А. Мясников// Ангелос. Вестник мира. Германия в системе международных отношений (выпуск пятый). - Нижний Новгород, 2003. (0,5 п.л.)
5. Мясников, П.А. ФРГ – Франция. Экономические отношения в 80-90 годы XX века (в контексте особенностей развития народного хозяйства Франции)/ П.А. Мясников// Германика. Иллюстрированный научный, художественный журнал факультета Международных отношений ННГУ им. Н.И. Лобачевского. №1 (6). - Нижний Новгород, декабрь 2003 г. (0,5 п.л.)
6. Мясников, П.А. Влияние плана Маршалла-Трумана в контексте с другими факторами на экономическое развитие ФРГ во второй половине 40-х- 50-е годы./ П.А. Мясников// Германика. № 2 (7). - Нижний Новгород, 2004 г. (0,5 п.л.)
7. Мясников, П.А. Экономические отношения ФРГ с США и Францией в 80-е – 90-е годы: сопоставительный анализ./ П.А. Мясников// Вестник ННГУ им. Н.И. Лобачевского. -2004 год. (0,5 п.л.)
8. Морозов, Б.Н., Мясников, П.А. ФРГ – Великобритания: динамика экономических отношений во второй половине XX века./ Б.Н. Морозов, П.А. Мясников. Монография. -Нижний Новгород, 2006. -5 п.л. (авторство не разделено).